

# Informe Trimestral INDIA

Enero -  
Marzo 2012

# Informe Trimestral INDIA

## Enero – Marzo 2012

Este estudio ha sido realizado por Álvaro García Rodrigo bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Nueva Delhi.

**Abril 2012**

## ÍNDICE

### ÍNDICE

1. Clima de Negocios.....	4
1. A. Clima Político.....	4
1. B. Relaciones Bilaterales España-UE-India.....	12
1. C. Clima Económico y Empresarial.....	15
1. D. Política Fiscal y Monetaria.....	21
1. E. Perspectivas de Futuro.....	25
2. Evolución de la Inversión Extranjera.....	27
2. A. Novedades sobre legislación IDE.....	29
2. B. Factores que afectan a la IDE.....	31
3. Empresas españolas en India.....	36
4. Novedades sectoriales y oportunidades de inversión.....	42

## 1. CLIMA DE NEGOCIOS

### 1. A. Clima Político

La política nacional ha acaparado los grandes titulares en India durante los últimos meses. A lo largo del trimestre se han llevado a cabo **elecciones regionales en cinco estados del país**. Entre ellos figura Uttar Pradesh (UP), el estado más poblado de India (200 M. de personas). Las elecciones no se han jugado sólo en clave local sino que los grandes partidos (especialmente el *Congress Party*, al frente del Gobierno central), las han planteado como unas semifinales antes de la gran final en forma de elecciones a la Lok Sabha (Parlamento) que se celebrarán en 2014.

El *Congress Party* ha intentado impulsar la figura de Rahul Ghandi, uno de los 10 Secretarios Generales del *All India Congress Committee* (hijo de Sonia Ghandi y heredero de la dinastía encabezada por J. Nehru e Indira Ghandi), al presentarlo como candidato en UP. A pesar de que toda la maquinaria del *Congress* se puso a su disposición, el partido sólo ha conseguido 6 escaños más que en 2007 hasta un total de 28 de los 403 de los que se compone la cámara regional. Un **resultado muy pobre para el partido que gobierna en India** y que aspiraba a fortalecer su posición para acometer grandes reformas que ahora tendrán que ser negociadas con mayor presión y dificultad en un Parlamento, el indio, muy fragmentado y dependiente de los partidos regionales. Por otro lado, Mayawati (gobernadora de UP en la pasada legislatura y fuerte opositora a la apertura del sector de distribución minorista multimarca), pierde influencia política al ceder el mando en Uttar Pradesh al lograr su partido, el BSP, sólo 80 escaños frente a los 206 en 2007.

A priori, la victoria del *Samajwadi Party* en UP puede servir de ayuda al Gobierno central pues esta formación (que ha pasado de 97 a 224 escaños en UP), es aliado tradicional del *Congress* en Delhi aunque su mayoría absoluta obtenida en UP les deja manos libres para apoyar o no las controvertidas reformas económicas. En todo caso, el SP podría ocupar el lugar del *Trinamool Congress* en la alianza que encabeza el *Congress Party* en el Gobierno central (UPA), ya que el partido bengalí, se ha opuesto frontalmente a todas las reformas planteadas hasta ahora. Además, la líder del *Trinamool* y gobernadora del estado de Bengala Occidental, Mamata Banerjee, ha causado una **crisis de Gobierno en la coalición tras la presentación de los presupuestos de Indian Railways** (ferrocarriles). El Ministro del ramo y además miembro del *Trinamool Congress*, Dinesh Trivedi, anunció una subida de las tarifas para pasajeros que fue rechazada de forma rotunda por su líder, Mamata Banerjee. Finalmente, Dinesh Trivedi se ha visto forzado a dimitir de su cargo en el Gobierno tras las presiones recibidas.

La primera prueba de fuego del Gobierno ha sido la **presentación de los Presupuestos Generales para 2012-13**. En ellos se medía si el Gobierno se inclinaba por insistir en su política reformista o si optaba por conquistar futuros votos (de cara a 2014) a través de medidas populistas. Finalmente, se presentaron por el Ministro de Finanzas Pranab Mukherjee, el pasado 16 de marzo y tras ello se abrió un periodo de negociaciones que durará hasta finales de mayo. Los expertos coinciden en que se han quedado a medio camino entre el populismo y las reformas. Por un lado se intenta conseguir la **consolidación fiscal** (tras dispararse el déficit fiscal durante el presente ejercicio), aumentando los impuestos indirectos (Central Excise Duty y Service Tax) y programando un recorte de los subsidios (especialmente a productos derivados del petróleo), llevándolos del 2,5% sobre el PIB de este año hasta el 2% en 2012-13 y rebajándolos aún más en los próximos tres años hasta el 1,75%. Un punto, este último,

difícil de conseguir si sigue la presión al alza de los precios del crudo ya que no se han definido las medidas, sólo los objetivos en relación al PIB.

Otras reformas impositivas tanto en impuestos directos (Direct Taxes Code) como en indirectos (Goods and Services Tax) se aplazan de nuevo pero, a diferencia de otros años en los que se posponían hasta una fecha determinada, en esta ocasión no se ha hecho mención a cuándo se aplicarán. Se insiste también en la necesidad de volver a discutir la apertura a la Inversión Extranjera Directa (IED) en los sectores de la distribución minorista multimarca y en aviación. Un sector, éste último, con muchos problemas de liquidez y sobre el que se propone facilitar la entrada de flujos extranjeros a través de los *External Commercial Borrowings*.

En el ámbito internacional, **India y la UE han vuelto a posponer la firma del acuerdo de libre comercio**. Se espera que éste pueda ver la luz antes de finales de 2012. Durante el trimestre han visitado India, entre otros, la directora gerente del FMI, Christine Lagarde, la Alta Representante de Política Exterior y de Seguridad Común de la UE, Catherine Ashton o la presidenta tailandesa, Shinawatra Yingluck. La última gran cita del trimestre ha sido la de los dirigentes de los llamados BRICS, grupo de países emergentes formado por Brasil, Rusia, China, Sudáfrica y la propia India. A su encuentro en Nueva Delhi asistieron los presidentes de Brasil, Dilma Rousseff; Rusia, Dmitry Medvedev; el chino, Hu Jintao y el sudafricano, Jacob Zuma además del propio anfitrión indio, el Presidente Manmohan Singh.

### **Agenda nacional**

#### ***Los malos resultados electorales del Partido del Congreso en las elecciones regionales podrían paralizar las reformas económicas***

Tras el recuento de votos de las elecciones a las asambleas regionales, **el Partido del Congreso sufrió su peor derrota electoral en los últimos tiempos**, lo que podría desestabilizar el gobierno de la Alianza Unida Progresista (UPA) y menguar considerablemente su capacidad para retomar las reformas económicas orientadas a la apertura del mercado indio.

El bajo rendimiento del actual partido gobernante en tres de los cinco estados donde se celebraron los comicios, **incluyendo el crucial estado de Uttar Pradesh** (UP, donde había hecho un gran esfuerzo para mejorar posiciones), y su incapacidad para obtener una clara victoria en un cuarto estado, Uttarakhand, ha puesto en evidencia al secretario general del Partido del Congreso Rahul Gandhi, quien había hecho girar la campaña en torno a su figura y que ha sido eclipsado por otro joven icono, Akhilesh Yadav, del Partido Samajwadi (SP), nombrado Chief Minister (gobernador) de Uttar Pradesh. El Partido del Congreso ha sido incapaz de explotar la reacción del electorado en contra del partido gobernante en UP, el Bahujan Samaj (BSP) liderado por Mayawati, hasta ahora presidenta y gran opositora a los planes del Gobierno central para abrir a la inversión extranjera directa el sector de la distribución minorista multimarca.

En Punjab, la alianza entre el regional SAD (Shiromani Akali Dal, partido defensor de la religión Sikh) y el BJP (principal partido de la oposición al Gobierno central) ganó las elecciones con 68 de los 117 escaños regionales, dejando al Congreso de nuevo en la oposición. Asimismo, el BJP venció claramente en el sureño estado de Goa. El pequeño estado de Manipur sí cayó en manos del Congress Party mientras que las alianzas con pequeños partidos

determinarán el Gobierno de Uttarakhand donde el Congress superó al BJP por un escaño (32 a 31) pero sin alcanzar la mayoría necesaria para gobernar (36).

***El ambicioso Presupuesto Ferroviario 2012 genera controversia: empresarios a favor, el Ministro dimite tras las presiones ejercidas por su partido***

El ya exministro de Ferrocarriles, Dinesh Trivedi, propuso elevar las tarifas a los pasajeros por primera vez desde que se congelaron en 2002, al tiempo que daba el primer paso para establecer un ente regulador independiente de las tarifas, en una apuesta por mejorar las delicadas finanzas de los ferrocarriles indios. La iniciativa de Trivedi se produce en un momento de precariedad financiera en la red, que no le ha dejado más opción que el incremento de tarifas. Si la subida de tarifas se aprobase, el precio de un billete AC-1 en un tren Rajdhani Express de Delhi a Mumbai se incrementaría un 14%, con un aumento más moderado en las clases económicas.

El presupuesto ferroviario ha sido aplaudido por los empresarios del sector pero vapuleado por la líder de su propio partido político (Trinamool Congress) – gobernadora del estado de Bengala Occidental y exministra a su vez de Ferrocarriles-, Mamata Banerjee, que ha manifestado en público su descontento con el presupuesto, asegurando que “no permitirán” ningún incremento en las tarifas. Tanto ha sido así, que Dinesh Trivedi ha acabado dimitiendo de su cargo.

Entre los cambios propuestos para aumentar el rendimiento de la red, se habla de modernizar la gestión de la vía (track management), y mejorar la infraestructura de señalización y telecomunicaciones. Para ello se ha previsto una inversión a largo plazo por un monto de unos 6.000 millones de euros. En países en los que se han implementado sistemas automatizados, se ha incrementado el tráfico en un 25%, lo que implica un aumento directo de los ingresos.

Por otro lado, y al contrario que sus predecesores en el cargo, Trivedi había dado el visto bueno a la alta velocidad. De acuerdo a su plan, los trenes de alta velocidad alcanzarán los 250-350 km/h y los trenes de primera línea como los Shatabdis o Rajdhanis alcanzarán los 160 km/h. Se han comenzado los estudios de viabilidad previos de cinco rutas: Pune-Mumbai-Ahmedabad (ya terminado), Delhi-Chandigarh, Patna-Delhi, Bangalore-Chennai y Chennai-Hyderabad. El estudio de la ruta Delhi-Jaipur-Ajmer-Jodhpur se empezará este año. Según fuentes consultadas, estos estudios los está llevando a cabo una empresa con base en Francia.

**Mukul Roy, secretario general del Trinamool, ha sido nombrado nuevo Ministro de Ferrocarriles.** Ya ha anunciado la cancelación de la subida de tarifas y de otras medidas propuestas por Trivedi.

La decisión de Roy, con las bendiciones de la líder del Trinamool Congress, supone un desaire al primer ministro, quien había alabado las medidas de Trivedi. “La propuesta de subir las tarifas impactaría en el ciudadano de a pie”, informó Roy en el Parlamento, donde se discute el presupuesto de Ferrocarriles. “Mi intención es aliviar la ya complicada situación económica del ciudadano de a pie”.

Trivedi había dicho que la subida era necesaria para generar los fondos necesarios para mejoras tecnológicas y seguridad. Había propuesto subir las tarifas de pasajeros entre un 10 y un 40 % por primera vez desde 2002-2003. Por su parte, Roy también anunció que desecha-

rá la propuesta de Trivedi de nombrar dos nuevos miembros del consejo con competencia en asociaciones público-privadas y seguridad ferroviaria. Según un alto funcionario de Ferrocarriles, esta medida confirma que las recomendaciones de dos importantes comités sobre modernización de los ferrocarriles van a ser archivadas.

***Presentados los PRESUPUESTOS de 2012-13: el ministro de Finanzas busca la consolidación fiscal aumentando los impuestos indirectos y reduciendo los subsidios***

Con la presentación, el viernes 16 de marzo, del proyecto de ley de Presupuestos para el año fiscal 2012-13 se inicia la “sesión presupuestaria” del Parlamento indio, que finalizará en los últimos días de mayo.

El Ministro de Finanzas, Mukherjee ha previsto un aumento neto en los ingresos en torno a 6.325 millones de euros.

**INGRESOS**

- Respecto a los impuestos indirectos, la tasa básica del **Central Excise Duty** (grava los bienes fabricados en el país), aumenta del 10% al 12%, para recaudar 2.580 millones de euros adicionales de las empresas manufactureras.
- Además, Mukherjee, anunció que el **Service Tax** también se eleva del 10% al 12%. Este impuesto no sólo ve aumentada su tasa sino que también ve ampliado su campo de aplicación. Ahora cubrirá todos los servicios excepto los que aparecen en la recientemente publicada lista negativa de servicios (los ofrecidos por el Gobierno, educación preescolar y gran parte del transporte público) y los exentos (organizaciones caritativas, cuidado de animales o servicios de parking, entre otros). A través de esa modificación en el Service Tax se espera una recaudación adicional de 2.848 millones de euros (18.660 millones de rupias). Los expertos ven en estos pasos, un intento por acercarse paso a paso a la implementación del Goods and Services Tax (el ministro anunció que pretende que esté operativo antes de agosto de 2012).
- Para aliviar la presión fiscal, el ministro ha optado por ampliar el mínimo exento de los contribuyentes individuales. Éste pasará de 2.750 euros anuales hasta aproximadamente 3.050 euros. Además, también se eleva el límite superior del tramo que se grava al 20%, desde 12.200 euros anuales hasta 15.250.
- Por su parte, la reforma de los impuestos directos, conocida como **Direct Tax Code**, se intentará implementar “cuanto antes” aunque sin concretar fecha (el pasado 1 de abril era la última prevista). A pesar de este retraso, los Presupuestos incorporan conceptos propios de esta reforma, como el **Advance Pricing Agreement (APA)**, para reducir los conflictos en materia de precios de transferencia, o las **General Anti-Avoidance Rules (GAAR)**, disposición según la cual un acuerdo entre entidades para evitar impuestos deliberadamente puede ser invalidado.
- La reducción del déficit depende, además, de otras fuentes de ingresos. Por un lado, desinversiones en empresas del sector público por valor de 4.580 millones de euros. Por otro, se espera obtener 8.880 millones de euros por la venta de espectro y licencias de telecomunicaciones.

## GASTOS

- En el apartado de gastos se diferencian dos apartados. En el primero, (el gasto destinado a la creación de activos productivos), se ha estimado un crecimiento del 22% para 2012-13 (en 2011-12 fue del 12%). Para el segundo apartado de gastos (gasto en defensa, pagos de subsidios, intereses...), la estimación es de aumentarlo un 9% para 2012-13, fundamentalmente gracias a un mayor gasto en defensa. Respecto a las ayudas públicas, el Gobierno ha dotado provisiones por 6.650 millones de euros para subsidios a productos derivados del petróleo, un 38% menos que lo presupuestado en 2011-12. En total, **Mukherjee pretende rebajar el peso de los subsidios hasta el 2% del PIB en el próximo año** (y hasta el 1,75% en los tres siguientes), desde el 2,5% actual. Algo complicado de llevar a cabo si se mantienen al alza los precios del petróleo.
- El objetivo de inversiones previsto en infraestructuras en los Presupuestos para el **12º Plan Quinquenal (2012-2017) es de un trillón (americano) de dólares** (763.000 millones de euros), de los que se espera que la mitad provenga del sector privado, aumentado la colaboración público-privada (PPP).
- Con todo ello, la **proyección de déficit fiscal para el próximo ejercicio es del 5,1%** del PIB. Una cifra más realista que la presupuestada para 2011-12, el 4,6%, inalcanzable ya, pues, a falta de dos meses del ejercicio por contabilizar, se estima que finalmente será el 5,9% del PIB.
- Otras reformas que volvieron a aparecer en la sesión inicial del debate del Presupuesto 2012-13 son la de la apertura de la inversión extranjera directa (IED) en los sectores de la distribución minorista multimarca y la aviación civil.
- Debido al pobre desempeño del Gobierno en estas áreas durante el presente año y las sensibilidades políticas que despiertan entre los partidos del país, la consolidación fiscal planeada por Mukherjee parece complicada. Además, la respuesta de los mercados no fue positiva, el índice general de la bolsa india, el SENSEX, perdió 209 puntos al final de la jornada presupuestaria.

## Agenda internacional y acuerdos internacionales con terceros países

- ***Relaciones con Estados Unidos***

### ***Las negociaciones para el acuerdo comercial entre India y Estados Unidos se posponen indefinidamente; el Secretario de Estado de Comercio de EE.UU. visita India***

Tres días antes de iniciarse la octava ronda de negociaciones del acuerdo comercial entre India y Estados Unidos, los días 12 y 13 de enero, el encuentro se canceló por parte de la delegación estadounidense de manera indefinida. Este es el segundo retraso de la ronda de conversaciones desde el pasado octubre.

Estados Unidos no cree que sea el mejor momento para que se siga avanzando en este acuerdo ya que India no se muestra dispuesta a satisfacer sus demandas de apertura del mercado, según declararon representantes de la Secretaría de Comercio estadounidense.

Las violaciones contra los derechos de propiedad han sido también un punto importante en la agenda estadounidense. EE.UU. ha mostrado su preocupación por el poco éxito que las



autoridades indias han tenido por el momento para evitar la piratería y proteger así a su industria farmacéutica, del cine o del software de las copias ilícitas.

Finalmente, el Secretario de Estado de Comercio de los EE.UU, John Bryson, visitó India a finales del mes de marzo. Durante la visita se reunió con el Ministro de Comercio, Anand Sharma, y le expresó su preocupación por temas como la concesión de licencias obligatorias a productos que permiten fabricar a otras empresas productos ya patentados (caso Bayer, que ha supuesto la primera concesión de licencia obligatoria), o a los requisitos de abastecimiento a través de empresas locales en sectores como la energía solar o las telecomunicaciones. También alentó a India a permitir un sistema de contratación pública más competitivo internacionalmente de cara a los proyectos en infraestructuras que tendrán lugar bajo el próximo Plan Quinquenal de inversiones.

### ***Estados Unidos lleva ante la OMC la prohibición de entrada en India de sus productos avícolas***

Estados Unidos ha llevado a la Organización Mundial de Comercio (OMC) el veto impuesto por India a la entrada de carne avícola y huevos de gallina en el país, añadiendo una nueva complicación a las relaciones comerciales entre ambos. El responsable de Comercio de EEUU, Ron Kirk, ha declarado que la prohibición de India, argumentada en la prevención contra la gripe aviar, no está basada en pruebas científicas y que se trata de un intento claro de disfrazar una restricción comercial invocando preocupaciones injustificadas sobre salud animal.

De acuerdo con el mecanismo de solución de disputas de la OMC, ambas partes tendrán que llevar a cabo consultas bilaterales sobre el asunto. Si no se alcanzara un acuerdo de esta forma, Estados Unidos podría pedir a la OMC que integre un panel ad hoc para resolver la cuestión.

- ***Relaciones con países colindantes y emergentes***

### ***Tras la visita del Ministro indio de Comercio al país vecino, Pakistán publica la lista negativa de artículos para sus intercambios comerciales con India***

El gobierno de Pakistán emitió el pasado miércoles 21 de marzo una notificación para **cam** **biar a un régimen de lista negativa en sus intercambios comerciales con India**. Con esta publicación, el número de productos con prohibición de exportación hacia Pakistán se reducirá, siendo 1.209 los artículos que se incluirán en la lista negativa. Hasta ahora, los intercambios comerciales entre India y Pakistán se realizaban bajo el marco de lista positiva, por la que menos de 2.000 artículos podían ser exportados desde India a Pakistán. Con el cambio de régimen se espera que se puedan exportar más de 6.000 artículos.

Esta decisión se produce pocas semanas después de la visita al país del Ministro de Comercio indio, Anand Sharma. La visita supuso **un paso más en el proceso de normalización de las relaciones comerciales entre ambos países**.

### ***Los BRICS apuestan por un nuevo orden mundial en la cumbre de Nueva Delhi***

El pasado jueves 29 de marzo en Nueva Delhi, las cinco grandes economías emergentes, Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica, también conocidas como los BRICS, han desafiado al orden económico establecido, proponiendo comerciar entre ellos con sus respectivas mo-

nedas. Esto reduciría los costes de las transacciones y pondría en cuestión la supremacía del dólar estadounidense en el comercio internacional.

Los BRICS también firmaron un “acuerdo multilateral sobre un sistema de confirmación de cartas de crédito” (*multilateral letter of credit confirmation facility agreement*) con el objetivo de que los bancos de estos países ofrezcan seguros de crédito, lo que reduciría los costes de transacción para los exportadores que actualmente dependen de las garantías que ofrecen los bancos estadounidenses y europeos.

En la cumbre celebrada en Nueva Delhi estos días, también “se consideró” la posibilidad de crear un nuevo banco de desarrollo con el objetivo de movilizar recursos para infraestructuras y proyectos de desarrollo sostenible en estos países y en otros emergentes.

### ***India impulsa las relaciones con Tailandia tras la visita a Delhi de su Primera Ministra, Shinawatra Yingluck***

La visita, con motivo de la celebración del Día de la República el pasado 26 de enero, demuestra la intención del Gobierno indio de estrechar relaciones con sus vecinos del este.

Las últimas visitas de mandatarios extranjeros a India también se mueven en este sentido. Los invitados de honor a las ceremonias del Día de la República en los últimos años han sido el surcoreano Lee Myung-bak (2010), el indonesio Susilo Yudhoyono (2011) y la tailandesa Shinawatra Yingluck en 2012. Además, en las últimas semanas de 2011 también visitaron India los presidentes de Vietnam y Myanmar.

Precisamente, durante la visita de la primera ministra tailandesa, ambos países acordaron acelerar el ritmo de las negociaciones para conseguir cuanto antes la firma de un acuerdo bilateral de comercio. Ambas partes tienen como objetivo doblar el valor de sus intercambios comerciales hasta los 14.000 millones de dólares en 2014 (en 2011 fueron de 8.190 millones de dólares). Además, la Primera Ministra tailandesa pretende incrementar la inversión de su país en India en los sectores hotelero y agroalimentario (especialmente en la cadena de frío). Shinawatra también ofreció a India invertir en una joint venture italo-tailandesa que está construyendo un puerto de categoría internacional en la zona especial industrial de Dawei, en el suroeste de Myanmar, susceptible de tener un enorme impacto en la región.

### ***India decide seguir importando petróleo iraní a pesar del veto de la Unión Europea y EE.UU.***

El ministro indio de petróleo y gas natural, Jaipal Reddy, ha afirmado que “India sigue con su plan de importar petróleo iraní”. Por su parte, fuentes del ministerio indio de asuntos exteriores, han afirmado que “mientras India se atiene escrupulosamente a las resoluciones de la ONU, desde el punto de vista jurídico no hay razones que obliguen a India a seguir las decisiones unilaterales de otros países”. Estas declaraciones se producen tras el anuncio europeo de suspender la importación de crudo iraní a partir del mes de julio debido al controvertido programa nuclear de Irán. India es el segundo mayor importador de petróleo iraní tras China. El petróleo iraní supone el 12% de las importaciones indias de este producto.

La administración estadounidense ha amenazado con sanciones a aquellos países que no reduzcan sus importaciones de crudo iraní. Para escapar a esas posibles sanciones comerciales, India podría empezar a pagar el petróleo importado de Irán con rupias a través de bancos que no operan en los EE.UU.

- ***Relaciones con organismos multilaterales***

***Christine Lagarde afirma en Nueva Delhi que India y China tendrán más derechos de voto en el Fondo Monetario Internacional***

La directora gerente del Fondo Monetario Internacional (FMI), Christine Lagarde afirmó que el organismo está dispuesto a poner en práctica las reformas en las cuotas que otorgarán más derechos de voto a potencias económicas como India y China. Asimismo, afirmó que “ambos países han ratificado ya los cupos (derechos de voto) para aumentar su representación en el FMI”.

Lagarde, en un evento organizado en Nueva Delhi por el FMI y el Consejo Indio para la Investigación sobre Relaciones Económicas Internacionales, afirmó que ella misma será una firme defensora de esa reforma. La junta de gobernadores de la agencia multilateral, había aprobado en 2010 un conjunto de reformas en las cuotas que incluye un traspaso de más del 6% de los derechos de voto desde los países sobre-representados a aquellos sub-representados. En la actualidad, India tiene un porcentaje de votos del 2,34% en el FMI.

Lagarde además elogió las medidas de consolidación fiscal del ministro de Finanzas, Pranab Mukherjee. “Los esfuerzos por reformar el código fiscal y rebajar el peso de los subsidios hasta el 2% del PIB son buenas medidas”, dijo al comentar los Presupuestos 2012-13, presentados el 16 de marzo. Sin embargo, hizo hincapié en la necesidad de garantizar un clima de negocios favorable en India para atraer inversiones privadas tanto nacionales como internacionales, particularmente en el sector de las infraestructuras. Según sus proyecciones, el FMI espera que la economía india crezca al 7% en 2012 y al 7,3% en 2013. Para finalizar, Lagarde también advirtió sobre la amenaza que el alza en los precios del petróleo puede suponer para la economía mundial.

***El presidente del Banco Mundial, Robert Zoellick, visita India y anuncia que ampliará la ayuda financiera al país para desarrollar las infraestructuras***

El Banco Mundial (BM) ha manifestado su intención de **ampliar la ayuda financiera para que India pueda desarrollar sus infraestructuras a lo largo del 12º Plan Quinquenal** indio que arranca el próximo 1 de abril. En 2011 el BM puso a disposición de India 6.330 millones de dólares.

El presidente del Banco Mundial, Robert B. Zoellick, expresó durante la última semana de marzo su intención de discutir métodos de financiación innovadores con los líderes indios, en la que fue su quinta y última visita al país.

“India tiene grandes necesidades, así que estoy aquí para explorar con el Gobierno indio nuevas formas para aprovechar al máximo nuestras capacidades financieras, especialmente en el sector de las infraestructuras. De esta forma, India podrá construir carreteras, autopistas, líneas ferroviarias y plantas de energía, todas ellas necesarias para impulsar el crecimiento” afirmó Zoellick.

Durante su estancia en India, el presidente de este organismo visitó Nueva Delhi, Chennai y algunas partes del estado de Odisha, donde le interesaba ver cómo esta región, rica en recursos, está tratando de integrar el respeto al medioambiente en su estrategia de desarrollo.

### ***India estudia convertirse en miembro del Banco Interamericano de Desarrollo para estimular su comercio con América Latina***

India podría unirse este año al Banco Interamericano de Desarrollo (BID) con el objetivo de impulsar aún más sus lazos comerciales con América Latina, que crecieron a un nivel sin precedentes durante la pasada década.

Jyotiraditya Scindia, ministro de Estado de Comercio e Industria, ha declarado que dado el crecimiento de los intercambios comerciales entre las dos zonas desde 2001, ha llegado el momento de evaluar seriamente la incorporación de India como miembro en el BID.

El ingreso de India en el BID sería una señal de compromiso a largo plazo con América Latina, una región por la que China ha demostrado un gran interés (ya se unió al BID en 2009) pero que a la vez ofrece grandes complementariedades y oportunidades para India.

#### **1. B. Relaciones bilaterales España-UE-India**

##### ***El lehendakari insta a los indios a devolver la visita a Euskadi e invertir en empresas vascas***

Las relaciones bilaterales entre España e India han estado marcadas por **la visita al país del Lehendakari, Patxi López, junto a más de 80 empresas** en un viaje de carácter empresarial aunque con espacio para los proyectos de cooperación. Durante su estancia en tres de las ciudades más importantes del país (Mumbai, Pune y la capital, Delhi), la comitiva vasca también integrada por consejero de Industria del País Vasco, Bernabé Unda o el presidente de las Cámaras vascas, Gregorio Rojo ha mantenido reuniones de alto nivel. Entre ellas destacan las de los ministros de energías renovables, Farooq Abdullah y Ciencia y Tecnología, Shri Vilasrao Deshmukh. Otros encuentros destacados fueron los mantenidos con los gobernadores de los estados de Delhi y Maharashtra (cuya capital es Mumbai), los que más inversión extranjera directa atraen en India.

"Durante años nuestras relaciones exteriores han estado más orientadas a otros destinos, como América Latina. Nos hemos pasado media vida mirando al mar mientras dábamos la espalda a Asia y a los asiáticos. Creo que va siendo hora de recuperar el tiempo perdido. Miles de kilómetros separan a nuestros países pero pertenecemos a un mismo espacio llamado a entenderse y colaborar", afirmó el lehendakari en su último día de visita en India.

López ha realizado este llamamiento durante su intervención en la apertura del VI foro Tribuna India-España, un encuentro de diplomáticos, empresarios, expertos económicos y periodistas en el que se trata de profundizar en el nuevo orden político emergente en Europa y Asia. En tres ocasiones se ha celebrado en España y en otras tres, en India. López ha desarrollado una intensa campaña de difusión y defensa de los valores de la economía vasca en la capital india, donde esta semana ha encabezado una misión comercial en la que le acompañan casi un centenar de empresarios e instituciones de Euskadi.

Después se reunió con el ministro de Energías Renovables, Farooq Abdullah y con el ministro de Ciencia y Tecnología, Shri Vilasrao Deshmukh. Ya por la tarde, presentó una ponencia sobre la experiencia vasca en una jornada sobre competitividad, y con posterioridad realizó una recepción a la colonia vasca en India. En cuanto a estas entrevistas con dirigentes indios, los viceconsejeros Juan Ignacio Goicolea y Xabier Garmendia señalaron que en las citas se repasaron las posibilidades de participación de las empresas vascas en los programas que el Gobierno indio tiene en marcha, en lo que supone un primer e importante paso para

que en el futuro las relaciones continúen por la vía de «la diplomacia empresarial». El ministro Deshmukh se mostró especialmente interesado en la tecnología eólica y solar vasca, campos en los que India intenta hacer frente al 'dumping' chino.

En Mumbai, López se entrevistó con el gobernador (chief minister) del Estado de Maharashtra, Prithviraj Chavan. Las áreas de trabajo que se identificaron fueron el intercambio cultural, la agricultura - en concreto el sector vitivinícola y el procesamiento de alimentos - la automoción, las energías renovables, política ferroviaria, nuevas tecnologías y educación.

En la primera parte de su viaje, en la ciudad de Pune, el lehendakari visitó el parque empresarial que la Corporación Mondragón está construyendo allí. El consejero de Industria del País Vasco, Bernabé Unda, explicó **que ya hay 42 empresas vascas instaladas en India y el Gobierno regional tratará de aumentar esa cifra**, para lo cual rubricará "un acuerdo similar" al que se firmó en China, para reservar suelo con el objetivo de que se instalen allí empresas cerca de donde está ubicada la Corporación Mondragón. El lehendakari inauguró también la planta que la empresa alavesa de componentes de automoción RPK ha construido en Pune en apenas diez meses.

En su primera jornada de viaje a la India, la agenda del lehendakari se había centrado en el repaso a diversos proyectos de cooperación de la Fundación Vicente Ferrer que cuentan con el apoyo del Gobierno vasco. Allí manifestó la intención de seguir apoyando a la Fundación a pesar de los recortes.

### ***El Acuerdo de Libre Comercio se atasca por la insistencia europea en los contratos del sector público***

En el caso de las relaciones India-UE, el nuevo retraso en las negociaciones del Acuerdo de Libre Comercio ha sido el principal asunto. El Presidente de la Comisión Europea, J. M. Durao Barroso y la representante de política exterior de la UE, Catherine Ashton, visitaron el país para dar un empujón al acuerdo y preparar la cumbre bilateral que se celebró a mediados del mes de febrero. Ambas partes han declarado su intención de cerrar el ALC antes de fin de año.

La presión de la Unión Europea para conseguir **el acceso garantizado en los contratos del gobierno y del sector público indio está ralentizando la aprobación del acuerdo de libre comercio (ALC)**. Aunque la India es sólo un observador en las negociaciones sobre el Acuerdo sobre Contratación Pública en la OMC, la UE insiste en el acceso al mercado en todas las entidades del gobierno central y empresas del sector público. India considera que esto está entre las "cuestiones no comerciales".

Además, mientras que la UE poco puede ofrecer en el sector servicios, insiste en que India vaya más allá de su ordenamiento interno en materia de derechos de la propiedad intelectual algo que no ayuda a desatascar la situación.

En el marco de la cumbre bilateral del viernes 11 de febrero entre India y la Europa de los 27, ambas partes se comprometieron a acelerar las negociaciones para cerrar el acuerdo. Según el presidente del Consejo Europeo, Herman Van Rompuy, las conversaciones han sufrido "avances sustanciales". La UE expresó la esperanza de que la negociación, atascada por asuntos como la rebaja de aranceles en la importación de automóviles y alcohol o la liberalización del régimen de visados, concluya el próximo otoño.

Por su parte, el Primer Ministro indio Manmohan Singh, dijo que el acuerdo se cerrará “cuanto antes” pero sin especificar fecha alguna. Singh afirmó que “hay cuestiones complejas, pero hemos acordado acelerar las discusiones para que podamos llegar a un acuerdo lo antes posible. Buscamos soluciones que sean prácticas, mutuamente beneficiosas y aceptables para ambos lados”.

El Acuerdo de Libre Comercio UE-India lleva negociándose desde 2007 y su fecha límite se ha pospuesto en repetidas ocasiones.

### ***Los ciudadanos españoles podrían tener derecho a visado en destino en India***

El número de naciones cuyos ciudadanos tienen derecho a visados en destino (VOA, *visa on arrival*) en India podría ser ampliado para incluir a 13 países, principalmente de Europa, el sudeste y el centro de Asia. La Oficina del Primer Ministro, en una reciente reunión, alegó que la seguridad no tiene por qué ser un obstáculo para la promoción del turismo. A dicha reunión también asistieron funcionarios de otros ministerios, como el de Cultura y el de Medio Ambiente.

Los países que próximamente podrían disfrutar de VOA incluyen Malasia, Tailandia, Brunei, España, Francia, Alemania, Suecia, Rusia, Ucrania, Kazajstán, Brasil y Sudáfrica. En la actualidad, son 13 los países cuyos ciudadanos pueden hacer uso de visado en destino. Estos son Finlandia, Japón, Luxemburgo, Nueva Zelanda, Singapur, Camboya, Indonesia, Vietnam, Filipinas, Laos y Myanmar. Sin embargo, esta lista excluye a los países más poblados, entre ellos la ASEAN, que es una fuente importante de afluencia de turismo.

ICEX

1. C. Clima económico y empresarial

**PIB**

La economía india siguió frenándose por séptimo trimestre consecutivo. Desde que en el primer trimestre natural de 2010 la economía creciese al 9,4%, el ritmo se ha ido reduciendo hasta el 6,1% en este último trimestre que abarca los meses de Octubre, Noviembre y Diciembre de 2011. En el mismo periodo del anterior año fiscal, la economía india creció al 8,3%, un 2,2% más. También supone un frenazo respecto a los anteriores trimestres de este año fiscal en los que se creció al 7,7% y 6,9%. Parece claro que la restrictiva política monetaria que el RBI ha llevado a cabo en los últimos meses ha enfriado la economía india.

Crecer por debajo del 7% durante el año fiscal 2011-12, lo que hasta finales de 2011 era un simple temor, se convierte ahora en un hecho real muy lejos de las primeras estimaciones del Gobierno en las que pensó que durante este año se crecería al 9%. Ya a finales de año 2011 las expectativas se redujeron al 7,3% y ahora, a falta de escasas semanas para la publicación de datos, no se prevé superar la barrera psicológica del 7%.

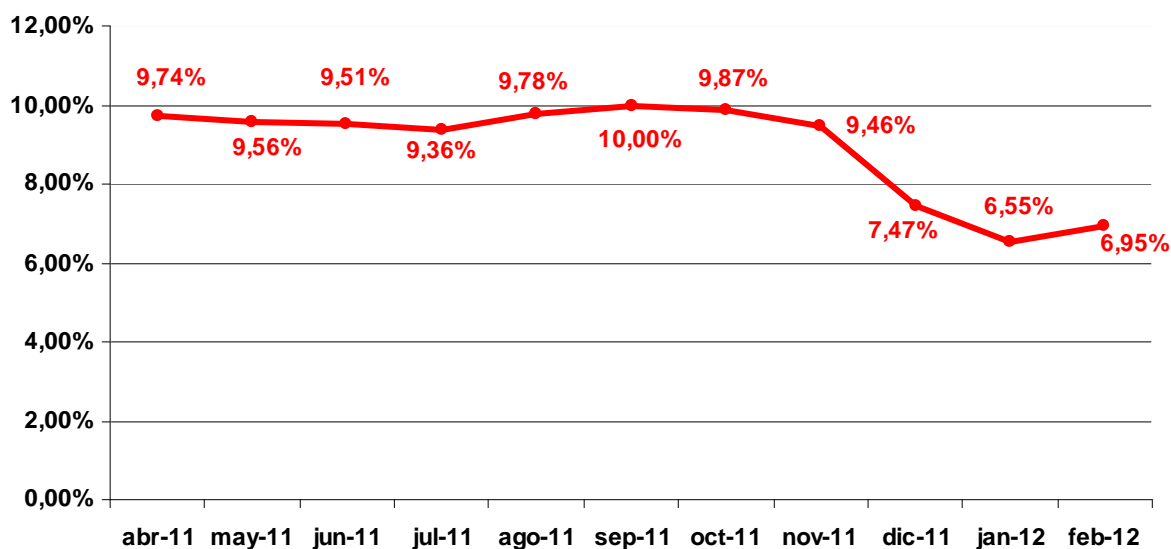
Los sectores que han lastrado el crecimiento del PIB han sido de nuevo la minería y el manufacturero (afectado por la crisis internacional, mayores costes financieros y un aumento en los precios de muchos inputs). El sector de las manufacturas, que supone el 17% del PIB indio, sólo pudo crecer en el tercer trimestre al 0,4%, muy lejos del 2,7% del trimestre anterior y del 7,2% del primero del AF 2011-12. Por su parte, la minería se contrajo un 3,1% lo que confirma la tendencia descendente del trimestre pasado (-2,9%), en contraste con el crecimiento del 6,1% del mismo periodo 2010-11. En el lado positivo destaca el sector energético y de agua (crecimiento del 9,0% frente al 3,8% de un año antes), y el mantenimiento de altos ritmos de crecimientos del sector financiero (9%) y del comercio (9,2%), en tasas similares a las de un año antes. Finalmente, la agricultura y actividades relacionadas, que siguen representando el 18% del PIB y subempleando a más del 60% de la población, moderó su crecimiento interanual (2,7%), respecto a lo observado en los primeros dos trimestres del año fiscal (3,9% y 3,2%).

Sector	Tasa de Crecimiento					
	AF 2010/11			AF 2011/12		
	Q1	Q2	Q3	Q1	Q2	Q3
Agricultura y Pesca	3,1	4,9	11,0	3,9	3,2	2,7
Minas	6,9	7,3	6,1	1,8	-2,9	-3,1
Manufacturas	9,1	6,1	7,8	7,2	2,7	0,4
Electricidad, Gas y Agua	2,9	0,3	3,8	7,9	9,8	9,0
Construcción	8,4	6,0	8,7	1,2	4,3	7,2
Comercio, Hoteles, Transporte y Comunicaciones	12,7	10,8	9,8	12,7	9,8	9,2
Servicios Financieros e Inmobiliarios	10,0	10,4	11,2	9,0	10,5	9,0
Servicios Comunitarios, Sociales y Personales	4,4	4,5	-0,8	5,6	6,6	7,9
PIB al coste de los factores	8,5	7,6	8,3	7,7	6,9	6,1

Fuente: Ministry of Statistics and Programme Implementation

## Precios e inflación

## Índice de Precios al Por Mayor (WPI)



*Fuente: Elaboración propia con datos Ministry of Statistics and Programme Implementation*

La inflación interanual mes a mes, medida oficialmente por el Wholesale Price Index (WPI), ha comenzado a suavizarse desde que marcara máximos anuales en el mes de septiembre (10%). Tras la última subida de tipos de interés (la séptima de 2011) acometida por el RBI en Octubre (elevó el repo rate hasta el 8,5%), los precios comenzaron a estabilizarse (9,46% en noviembre y 7,47% diciembre de 2011) **situándose la inflación del mes de enero de 2012 en el 6,55%, el mejor dato desde noviembre de 2009**. En febrero ha repuntado levemente hasta el 6,95% respecto al mismo mes de 2011 aunque justo hace un año la inflación era casi 3 puntos mayor, (9,4%).

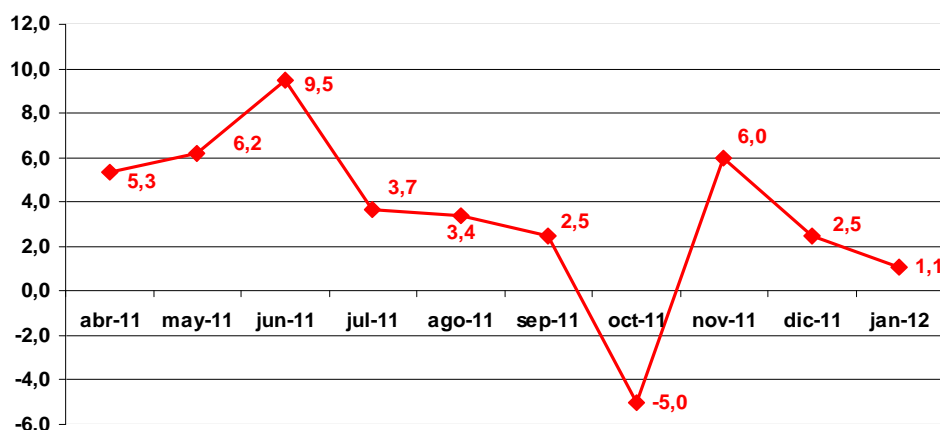
Especialmente preocupante fue la inflación en los alimentos (14,3% de peso en el WPI) en los últimos meses del año 2011 (en octubre superó el 10%). El endurecimiento de la política monetaria para frenar la escalada de precios parece haber reconducido la situación. En enero de 2012 la inflación de los alimentos primarios ha llegado incluso a ser negativa (-0,5%), gracias en gran medida al elevado precio base que las verduras arrastraban desde el mismo mes del año anterior.

Durante el mes de enero de 2012, la Oficina Central de Estadísticas ha dado a conocer un **nuevo índice para medir la inflación en India**. Se trata del **Consumer Price Index (CPI)**. El índice utiliza una cesta definida de bienes y servicios, incorporando los precios de estos últimos, algo que no tiene en cuenta el WPI. Según el primer dato del CPI (enero de 2011), la inflación en India fue del 7,65% frente al 6,55% monitorizado por el WPI. El dato del mes de febrero, al igual que el del WPI, fue superior al del primer mes del año. La inflación registrada respecto al mes de febrero de 2011 fue del 8,83% (el WPI había registrado un 6,95% en el mismo mes).



**Índice de producción industrial (IPI)**

**Índice de Producción Industrial  
(Abril 11 - Enero 12)  
(% Cambio Y-o-Y)**



**Fuente:** Elaboración propia con datos Ministry of Statistics and Programme Implementation

El crecimiento acumulado entre los meses de abril 2011 y enero de 2012 es un 4% superior al del mismo periodo del año fiscal previo. En ese mismo lapso, el sector de la minería es que el peor se está comportando (disminuye el 2,6%). Desde el pasado julio de 2011 la minería retrocede mes a mes respecto al año anterior. Por el contrario el que mejor se comporta es el de la electricidad (8,78% más en el acumulado respecto a 2010-11). El de las manufacturas superó su caída del mes de octubre y acumula un crecimiento del 4,45% comportándose especialmente bien en el primer mes de 2012 (8,5% más que en enero de 2011).

La producción en las ocho industrias básicas contribuye al 37,9% del índice de Producción Industrial (IPI). Durante abril y enero de 2011-12, la tasa de crecimiento acumulado de las industrias básicas fue del 4,1%, frente a su aumento del 5,97% durante el periodo correspondiente en 2010-11.

Las **8 industrias principales de la India** (petróleo crudo, petróleo refinado, carbón, electricidad, cemento, acero, gas natural y fertilizantes) han ido frenando su crecimiento en los últimos meses respecto a 2010-11. En noviembre crecieron un 6,7%, en diciembre un 3,1% cerrando el mes de enero con un exiguo incremento del 0,5%. En este periodo están siendo la generación eléctrica y la cementera las que tiran de las industrias básicas. El acero, el crudo y los productos refinados son las que registran un peor comportamiento. Los encargados de formular políticas económicas esperaban que el trimestre de enero a marzo mostrase una firme recuperación del sector industrial que tras el dato de enero es más difícil alcanzar.

**Exportaciones e Importaciones**

La **crisis de deuda en la Eurozona y la ralentización de la economía estadounidense están afectando a las exportaciones indias**. En el acumulado del presente año fiscal (abril-enero), las exportaciones todavía mantienen un crecimiento del 23,47% respecto al mismo periodo del año fiscal previo hasta alcanzar los 243.000 millones de dólares. Esto se explica por el buen comportamiento de éstas en los primeros meses cuando las variaciones mensuales

respecto al AF 2009-10 alcanzaron un tope del 82 % en Julio para empezar la desaceleración en agosto (44%) y llegar al mínimo de noviembre (3,9%). La debilidad de la rupia parece haber reactivado en parte las exportaciones desde diciembre (6,7%) con una tendencia alcista confirmada en enero (10,1%). A pesar de ello, se prevé un año difícil por la persistente incertidumbre en la eurozona.

Por su parte, las importaciones en el acumulado abril-enero son un 29,4% mayor que en el mismo periodo del ejercicio fiscal previo. Durante estos 10 meses, se ha importado por valor de 391.000 millones de USD. Destacan especialmente las importaciones de petróleo, un 38,83% superiores hasta enero que en el AF 2010-11.

Es preocupante que el déficit comercial (abril- enero) haya alcanzado ya los 149.00 millones de dólares (un 40% más que hace un año) rozando, a falta de dos meses para cerrar el año fiscal, el objetivo anual de 150.000 millones de dólares. De hecho, el aumento del déficit comercial ha sido uno de los factores que ha provocado que la Balanza de Pagos haya entrado en números rojos en el último trimestre de 2011 por primera vez en tres años (12.800 M \$ de déficit en comparación con el superávit de 4.000 M \$ del mismo trimestre de 2010).

MILLONES USD \$	ABRIL - ENERO
<b>EXPORTACIONES (incluye reexportaciones)</b>	
2010-2011	196.633
2011-2012	242.792
<b>%Crecimiento 2011-2012/ 2010-2011</b>	<b>23,47%</b>
<b>IMPORTACIONES</b>	
2010-2011	302.529
2011-2012	391.459
<b>%Crecimiento 2011-2012/ 2010-2011</b>	<b>29,40%</b>
<b>BALANZA COMERCIAL</b>	
2010-2011	-105.896
2011-2012	-148.668
<b>DÉFICIT COMERCIAL</b>	<b>40,39%</b>

*Fuente: Department of Commerce*

- **India – UE**

Las exportaciones de la UE a India han aumentado alrededor de un 16% durante el año 2011 en comparación con el ejercicio anterior. Las cifras muestran que **en el tercer como el cuarto trimestre han supuesto un parón en el ritmo de crecimiento de las mismas**. La partida que más aumenta durante 2011 es la de productos lácteos que se incrementa en un 493% pasando de 12 a 71 M €. Por su parte, las exportaciones de azúcar caen un 47% lo que provoca un descenso de las exportaciones de productos de panadería y otros en un 14%.

**Exportaciones UE – India. (Miles de euros)**

	2009	2010	2011	Variación 2010/11
1º Trimestre	5.898	7.932	9.953	25,48%
2º Trimestre	6.804	8.434	10.540	24,97%
3º Trimestre	6.939	8.709	9.579	9,99%
4º Trimestre	7.784	9.720	10.350	6,48%
<b>Total</b>	<b>27.425</b>	<b>34.795</b>	<b>40.422</b>	<b>16,17%</b>

*Fuente: Elaboración propia con datos de Euroestacom*

El empeoramiento de la crisis que azota a la eurozona se hace notar en la demanda de productos indios. Las importaciones europeas desde país asiático crecen a un menor ritmo trimestre a trimestre. Mientras que en el primero la variación fue del 27%, en los meses de Julio, Agosto y Septiembre solo llegó al 15%.

**Importaciones UE – India. (Miles de euros)**

	2009	2010	2011	Variación 2010/11
1º Trimestre	6.930	8.129	10.320	26,95%
2º Trimestre	6.097	8.139	10.194	25,25%
3º Trimestre	6.160	8.317	9.640	15,91%
4º Trimestre	6.252	8.641	9.160	6,01%
<b>Total</b>	<b>25.439</b>	<b>33.226</b>	<b>39.314</b>	<b>18,32%</b>

*Fuente: Elaboración propia con datos de Euroestacom*

Así, la UE presenta todavía un ligero superávit en sus relaciones comerciales con la India, pero el margen es cada vez más estrecho. En 2011 ha sido de 1.108 millones de euros, casi 880 millones menos que hace dos años.

- **España – India**

Durante 2011, las exportaciones españolas a India han crecido un 13,95% respecto al mismo periodo en 2010. A pesar de ello, el ritmo se ha ralentizado ya que la variación en ese mismo lapso de tiempo entre 2009 y 2010 fue de un 46%. Las partidas que presentan un mejor comportamiento son la de Bebidas y la de Bienes de Consumo, mientras que el sector Agroalimentario recibe un fuerte varapalo y ve reducidas sus exportaciones en un 40% debido a la caída en la exportación de azúcar que en 2010 había alcanzado grandes volúmenes.

Exportaciones España – India (Miles de Euros)

	Año 2009	Año 2010	Año 2011	Variación 10/11
1 -- AGROALIMENTARIOS	9,48	32,60	19,67	-39,66%
2 -- BEBIDAS	0,97	1,46	2,12	45,21%
3 -- BIENES DE CONSUMO	70,86	91,95	122,88	33,64%
4 -- MATERIAS PRIMAS, PRODUCTOS INDUSTRIALES Y BIENES DE EQUIPO	690,38	1.009,62	1.154,96	14,40%
X -- NO DETERMINADO	30,41	35,52	34,89	-1,77%
<b>TOTAL PRODUCTOS</b>	<b>802,10</b>	<b>1.171,15</b>	<b>1.334,52</b>	<b>13,95%</b>

Fuente: Euroestacom

Con los datos del 2011 ya completos, las importaciones españolas desde India registran una tasa de crecimiento de aproximadamente el 12%. Como el caso de las exportaciones, la desaceleración ha sido muy fuerte ya que el crecimiento anual entre 2009 y 2010 había sido de un 40%. La caída en el sector de las bebidas se debe a una menor importación de zumos desde India. En sus flujos comerciales con el país asiático, España presenta un déficit que tiende a ir en aumento en términos absolutos aunque ralentizándose. De 2009 a 2010 aumentó un 35% y en el último año solo lo ha hecho en un 10%.

Importaciones España – India. (Miles de Euros)

	Año 2009	Año 2010	Año 2011	Variación 10/11
1 -- AGROALIMENTARIOS	148,91	201,80	226,36	12,17%
2 -- BEBIDAS	0,48	1,08	0,82	-24,07%
3 -- BIENES DE CONSUMO	815,72	942,76	992,97	5,33%
4 -- MATERIAS PRIMAS, PRODUCTOS INDUSTRIALES Y BIENES DE EQUIPO	648,59	1.124,07	1.315,07	16,99%
X -- NO DETERMINADO	9,31	8,61	15,97	85,48%
<b>TOTAL PRODUCTOS</b>	<b>1.623,01</b>	<b>2.278,32</b>	<b>2.551,19</b>	<b>11,98%</b>

Fuente: Euroestacom

## 1. D. Política Fiscal y Monetaria

### Política fiscal

La política fiscal **no escapa a la parálisis gubernamental** que impide sacar adelante las tan necesarias reformas económicas. El Impuesto Indirecto sobre Bienes y Servicios (Good and Service Tax, GST), o el nuevo código de impuestos directos, Direct Taxes Code (DTC), siguen a la espera de ser implementados. Durante la presentación de los Presupuestos 2012-13 se ha anunciado que el DTC se aplaza de nuevo sin fecha y no cumplirá su fecha prevista de entrada en vigor (01/04/2012). El Ministro de Finanzas también ha dicho que el GST estará operativo antes de agosto de 2012 (pero estaba previsto para 2010). Precisamente la reforma impositiva es uno de los puntos clave que el Gobierno debe solucionar según agencias de calificación como Satandar & Poor's. Según S&P, esto podría ayudar a estabilizar y, potencialmente, incrementar los ingresos del Gobierno en el medio plazo.

Otro de los puntos que tuvieron cabida en el debate de los Presupuestos 2012-13 (que se alargará hasta el 22 de mayo) es el de la creación de un nuevo marco jurídico que acabe con los ajustes a posteriori de los precios de transferencia. A través del *Advance Pricing Agreement (APA)*, los contribuyentes (empresas) podrían llegar a un acuerdo de cinco años con la administración tributaria acerca del método de cálculo del precio de transferencia de plena competencia (*arm's length*) para sus transacciones internacionales. También se ha propuesto la introducción de las *General Anti-Avoidance Rules (GAAR)*, disposición según la cual un acuerdo entre entidades para evitar impuestos deliberadamente puede ser invalidado.

Por otra parte, continuando con la actividad del trimestre anterior, el Gobierno ha estado muy activo en la lucha con el fraude fiscal, llevándola a los organismos internacionales. El mayor hito ha sido el de la firma de un tratado de cooperación fiscal con los países de la OCDE. India es el primer estado no miembro que lo pondrá en marcha. También se negocia un nuevo acuerdo con islas Mauricio para prevenir la evasión de impuestos de las inversiones que llegan a través de ese país.

#### ***La India firma un nuevo acuerdo de cooperación fiscal con la OCDE***

India firmó el pasado 26 de enero la Convención de Asistencia Mutua en Materia de Impuestos, un acuerdo multilateral que pretende fomentar la cooperación internacional en materia de recaudación fiscal promovido por la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE).

La OCDE informó de que con India ya son 32 los países firmantes de este acuerdo, que tiene por objetivo combatir la evasión y el fraude fiscal.

El director del centro de Política Fiscal y Administración de este organismo, Jeffrey Owens, dijo que el país asiático ha actuado "muy rápido" desde que se comprometió a firmar la Convención en la reunión del G20 del pasado noviembre de 2011 en Cannes.

#### ***Las Islas Mauricio esperan resultados positivos de sus negociaciones con la India para un nuevo tratado fiscal***

India y las islas Mauricio están revisando su tratado fiscal para evitar el abuso del mismo por actores de terceros países. Islas Mauricio ha declarado que no pretende ser una ruta para el lavado de dinero y que espera encontrar una solución satisfactoria para ambas partes en la negociación. La reforma persigue prevenir la evasión de impuestos, dado que más del 40%

del total de la inversión extranjera directa en India se realiza a través de Mauricio, debido a su baja presión fiscal. Asimismo, más del 40% de la inversión en cartera también circula a través de la nación insular.

Fuentes oficiales habían hablado sobre la intención india de aplicar un impuesto sobre las ganancias de capital en las inversiones realizadas a través de las Islas Mauricio. India quiere que esta tasa impositiva se aplique en el país donde se genera la ganancia, es decir, la propia India. Con el acuerdo actual es el país residente, Mauricio, que no aplica impuesto alguno, el que podría aplicarlo.

### ***La subasta del espectro de telecomunicaciones supondrá nuevos ingresos fiscales***

Apenas 45 días antes de la presentación los presupuestos, el fallo del Tribunal Supremo de favorecer la subasta del espectro 2G abrió una ventana inesperada de nuevos ingresos para el gobierno, sacudido por los bajos ingresos, el aumento de los gastos y el aumento de la deuda.

El gobierno espera conseguir unos 10.000 millones de euros gracias a dicha subasta en el año fiscal 2012-2013, aunque las estimaciones finales aún no son definitivas. Estos ingresos adicionales también ayudarán a mantener la deuda bajo control, en particular para cubrir los gastos adicionales de los nuevos planes de bienestar del próximo año fiscal, incluidos aquellos que surjan del proyecto de ley sobre la Seguridad Alimentaria (Food Security Bill).

### **Déficit fiscal**

#### ***El déficit fiscal de India superará en más del 5% las estimaciones presupuestarias***

A dos meses de acabar el ejercicio 2011-12 (hay datos hasta enero y finaliza en marzo), el déficit fiscal presupuestado para este periodo supera ya en un 5,5% en valor absoluto lo proyectado por el Gobierno.

**El déficit se mantendrá cerca del 5,9% del PIB según las estimaciones oficiales avanzadas.** El objetivo del presupuesto era que estuviera en un 4,6% del PIB.

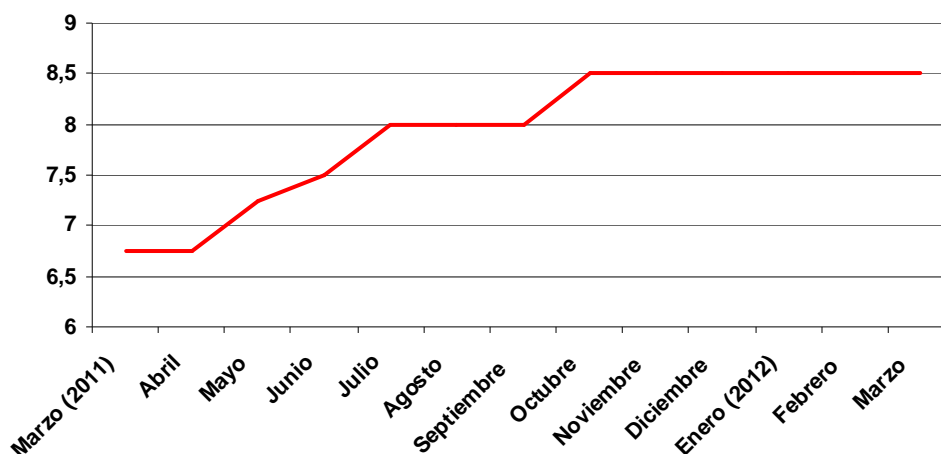
Hasta enero de 2012, la recolección de impuestos indirectos va según lo estimado pero la de impuestos directos está unos 2.300 M € (15.000 M rupias) por debajo de lo previsto. En total, los ingresos tributarios a falta de contabilizar los meses de febrero y marzo llegan ya al 69% de lo estimado (en el mismo periodo del ejercicio 2010-11 eran del 80%). Por el contrario, los no tributarios sólo llegan al 72,2% de las previsiones, cuando en el ejercicio anterior suponían ya el 136% de lo estimado para aquél entonces.

Las desinversiones en empresas del sector público, estimadas para este año en 6.100 M € (40.000 M rupias), sólo alcanzan hasta enero los 229 M € (1.500 M rupias). Entre los fracasos más sonados se encuentra el de la venta del 5% de la empresa pública Oil and Natural Gas Corporation Ltd. (ONGC). En el último momento, el Gobierno tuvo que utilizar a la también pública Life Insurance Corporation (LIC), la mayor empresa pública de seguros además de mayor inversor del país, para adquirir prácticamente la totalidad de ese 5% (4,4%) ante la escasez de demanda.

Por otro lado, los gastos del gobierno han sido de 153.000 M €, un 80% de todo lo estimado para el ejercicio en curso. A estas alturas de año en el ejercicio anterior, el porcentaje era similar.

## Política monetaria

## Evolución Tipos de Interés



**Fuente:** RBI

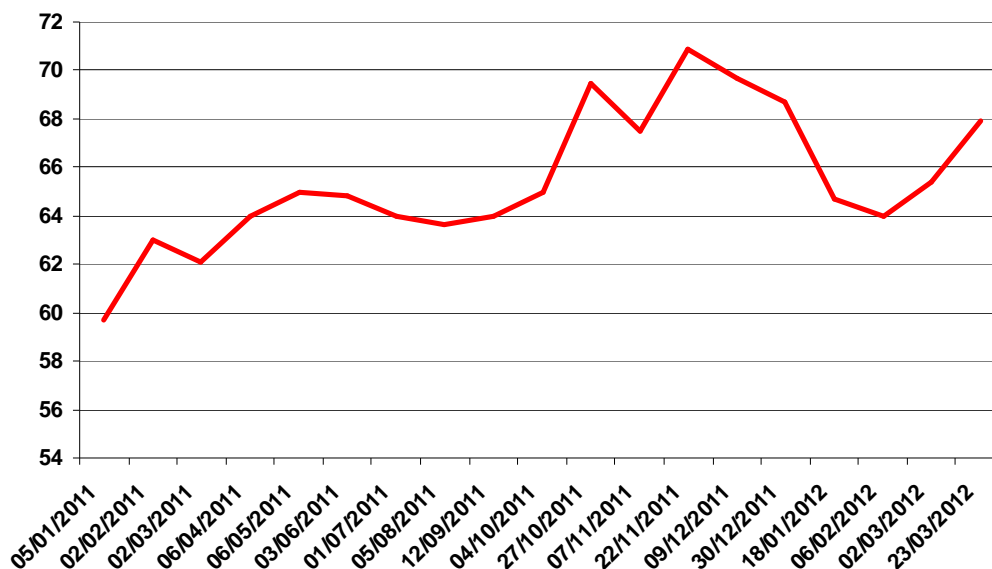
El Banco de la Reserva de la India (RBI) elevó por última vez sus tipos de interés en octubre de 2011. El RBI decidió entonces incrementar en 25 puntos básicos la REPO RATE (tasa a la que el RBI presta a los bancos) hasta alcanzar el 8,5% actual. El motivo de esta escalada en los tipos no era otro que la lucha contra la galopante inflación que sufría el país en las últimas semanas del año, especialmente en los alimentos. A pesar de que la escalada de precios se ha suavizado en los primeros meses de 2012, todavía se mantiene en unos niveles que impiden al RBI dar el paso de bajar los tipos. Por ello, tras dos revisiones económicas realizadas desde fin de 2011 por parte del RBI, **la repo rate se ha dejado intacta en el 8,5%**.

La tasa REPO invertida que mantiene siempre una brecha de 100 puntos básicos con la Repo Rate, se mantiene desde la última subida de octubre de 2011 en el 7,5%. Asimismo, el índice de liquidez legal (SLR, reservas obligatorias que incluyen no sólo efectivo sino también otros activos líquidos como metales preciosos) se mantiene en el 24%.

En un intento por suavizar su política restrictiva, el RBI ha decidido inyectar liquidez rebajando el ratio de reservas en efectivo (CRR, porcentaje de liquidez mínima que los bancos deben tener depositada en el RBI). Desde el 6% que marcaba en Octubre, se ha rebajado primero en 50 puntos básicos (enero'12) y después en otros 75 enteros (marzo'12) para quedarse en el 4,75%. Con ello se espera haber inyectado 80.000 millones de rupias en el sistema.

*Cotización de la Rupia*

**COTIZACIÓN RUPIAS/EURO**



*Fuente: RBI*

La rupia india marcó mínimos históricos tanto con el euro como con el dólar en las últimas semanas de 2011. El RBI empleó parte de sus reservas para intentar mantener el tipo de cambio y eso se reflejó en las primeras semanas de 2012 cuando la moneda india volvió a niveles de verano de 2011.

De hecho, desde inicio de 2012, la rupia gana un 3,61% con el dólar estadounidense, moneda de referencia para comparar las divisas asiáticas, lo que la sitúa entre las mejores del continente. Eso sí, la rupia india ha llegado a ganar hasta un 9% (el día 3 de febrero marcó su máximo frente al dólar en lo que llevamos de año 2012). A pesar de alcanzar esa cota, desde entonces, la demanda de dólares estadounidenses para pagar el cada vez más caro petróleo ha perjudicado al comportamiento de la rupia que ha vuelto a depreciarse obligando al RBI a ejecutar varias operaciones de venta de dólares en el mercado a lo largo del mes de marzo.

Normalmente, la demanda de divisas extranjeras en India aumenta en las semanas previas a la finalización del año fiscal (acaba en marzo) cuando muchas empresas cierran el pago de las importaciones.



### 1. E. Perspectivas de futuro

El *Economic Survey*, estudio económico del Gobierno indio publicado en marzo, vuelve a realizar **previsiones optimistas incluso después de haber errado en las estimaciones del presente año fiscal**. Para los próximos dos ejercicios prevé que India crezca al 7,6% y 8,6%. También se espera una consolidación fiscal y una caída de la inflación. El informe sostiene que la economía está en buena forma, con una alta tasa de ahorro y buenos flujos de inversión extranjera. El *Economic Survey* achaca la desaceleración de la economía a factores globales, como la recesión de la eurozona y el alza de los precios del petróleo. Por su parte, el Banco Mundial, en la última revisión publicada en el *India Economic Update*, estima que India crecerá entre el 7 y el 7,5% durante el próximo año fiscal. El organismo multilateral cree que la crisis de deuda de la eurozona hace aún más urgente superar los problemas estructurales e impulsar el crecimiento. Por ello, el BM sugiere que tanto el *Direct Taxes Code*, como el ya varias veces retrasado *Goods and Services Tax*, entren en vigor. También recomienda que se aprueben las leyes sobre minería y adquisición de tierras. Con todo ello se pretende impulsar la confianza de los inversores.

A pesar de las buenas previsiones del Gobierno, el índice de la bolsa india, el SENSEX, perdió 243 puntos durante la jornada de presentación de este estudio lo que demuestra la poca credibilidad que suscita el Gobierno. Los analistas de mercado no creen que se acaben implantando la mayoría de reformas propuestas. La fuerte oposición que Mamata Banerjee, líder del Trinamool Congress, partido aliado del Gobierno, ha mostrado al ya dimitido ministro de Ferrocarriles, Dinesh Trivedi, y a su propuesta de aumentar las tarifas en los ferrocarriles, ha hecho aumentar los temores de que la coalición gobernante no pueda finalizar su mandato. Además, no se cree posible que se puedan acabar implantando las reformas económicas propuestas. Los partidos políticos del país piensan más en las Elecciones Generales de 2014 que en el desarrollo de India a corto y medio plazo. Por ello, no se espera que los principales partidos de la oposición den tregua alguna al Gobierno de la coalición UPA encabezada por el *Congress Party*.

La importancia de las reformas es tal, que de aplicarse, podrían acelerar el ritmo de crecimiento del país. Roberto Zagha, máximo responsable del Banco Mundial para India, y que ha observado de cerca el desarrollo de las reformas en India en los noventa, espera que las que están por venir sean más contundentes. Según Zagha, es posible que India crezca al 10%, pues tiene tasas de ahorro del 33%, y también un alta tasa de inversión. Por lo tanto, con las políticas adecuadas, podría crecer significativamente. El país tiene un sector manufacturero anormalmente pequeño, pero, a la vez, está altamente diversificado y es muy competitivo. Estados como Bihar y Orissa tienen un enorme potencial en agricultura pero se necesitan carreteras, agua y una mejor infraestructura en las explotaciones agrícolas para aprovechar ese potencial. Además, añadió que una inflación baja, un sistema financiero sofisticado y una burocracia competente son otros activos importantes.

En las últimas semanas se han publicado diversos estudios y estadísticas que reflejan un aumento de la calidad de vida en el país aunque persiste una gran brecha de desigualdad entre las clases sociales.

***Los niveles de pobreza descienden en India pero la brecha entre clases sociales aumenta***

Los nuevos datos publicados por la Comisión de Planificación muestran que la pobreza en India ha caído un 8 % en los últimos cinco años. La mala noticia es que, según estas estimaciones del Comité Tendulkar de la Planning Commission, el umbral de pobreza ha bajado de 32 rupias diarias a 28.

Según los nuevos datos, la pobreza en el país cayó en 7,4 puntos porcentuales en los últimos cinco años, desde el 37,2 % al 29,8 %. Entre 2004 y 2005 y 2009-2010, cayó en una media de un 1,46 % anual, mucho más rápido que el 0,74 % anual registrado en los diez años anteriores. Además, según estos datos, aproximadamente 52,5 millones de personas salieron de la pobreza entre 2004-2005 y 2009-2010. La bajada ha sido más fuerte en las áreas rurales, con un 8%, que en las urbanas, donde cayó un 4,8%.

***La renta Per cápita india supera por primera vez las 50.000 rupias en 2010-2011***

Como reflejo de la creciente prosperidad, la renta per cápita india creció un 15,6 % al año en el período 2010-11, alcanzando 53.331 rupias y superando el umbral de 50.000 rupias (772,52 euros) por vez primera, según datos provisionales sobre renta nacional publicados por la Oficina Central de Estadísticas (CSO). La RPC del año anterior se estima en 46.117 rupias (712,57 euros).

***Los estándares de vida y consumo aumentan, según datos del Censo del año 2011***

La última serie de datos del Censo de 2011 han detectado indicios de mejora en India ya que los niveles de vida están mejorando para sectores más amplios de su población. Aunque los resultados agregados no son uniformes a lo largo del país, los analistas creen que esta mejora está sentando las bases de un nuevo "boom" de consumo en la economía india.

Según los datos del Censo de Hogares del año 2011 (Housing Census data) publicados el pasado martes 13 de marzo por el Registro General de India (Registrar General of India), la población rural ha experimentado una mejora significativa en la calidad de las casas en las que viven, a la vez que mejoraron las condiciones de acceso al agua. También se registró un desarrollo similar en el acceso a servicios bancarios, donde una de cada dos casas tienen acceso a los bancos en comparación con las escasas una de cada tres que lo tenían en el mismo censo del año 2001.

La tendencia hacia una creciente urbanización del país arroja cifras contundentes: mientras que el número de casas censadas en total creció un 24,3% en diez años desde el año 2001, la cifra de casas censadas en las zonas urbanas aumentó un 53,8% en el mismo período.

Estados como Tamil Nadu, Sikkim o Goa han superado el 75% de cobertura de agua potable. Otros como Punjab, Haryana, Andhra Pradesh o Mizoram se sitúan entre el 50% y el 75% de cobertura. Otros estados más pobres permanecen rezagados en esta categoría, como son los casos de Orissa, Bihar, Jharkhand y Assam, con menos de un 15% de cobertura.

**2. EVOLUCIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA**

**Inversión extranjera en India**

La Inversión Extranjera Directa (IED) se ha recuperado en este año fiscal 2011-12 de la caída del 20% que sufrió en el anterior. A falta de contabilizar los meses de febrero y marzo, **la IED acumulada durante este ejercicio fiscal se incrementa en un 53%**. En periodos naturales, la IED durante 2011 se incrementó un 31% respecto a 2010, superando los 27.500 millones de dólares.

Los sectores que más IED han atraído durante el acumulado del año fiscal han sido: servicios (financieros y no financieros, 18,46%), medicamentos y productos farmacéuticos (12,25%), construcción (incluyendo autopistas y carreteras, 8,51%), telecomunicaciones (7,6%), industria metalúrgica (6,32%) y electricidad 6%. Respecto a los estados del país que más IED atraen, Maharashtra (32,7%) y Delhi (27,2%) son los que más IE atraen, seguidos muy de lejos por Karnataka (4,73%), Tamil Nadu y Pondicherry (4,69) y Gujarat (3,4%).

Destaca el caso del sector de **medicamentos y productos farmacéuticos** que suma en el periodo abril'11-enero'12 prácticamente un tercio de todo lo acumulado desde el año 2000 (3.000 millones de 9.000) y se sitúa en ese acumulado por delante de un sector potente como el energético. Por el contrario, un sector que año a año ve como los flujos de IED se ralentizan es el de Software y Hardware que a pesar de ser el tercer sector por IED acumulada desde 2000, lleva tres ejercicios sin estar entre los cinco primeros.

Islas Mauricio, Singapur, Japón, Reino Unido y Alemania son los países que más IED han aportado de abril a enero.

IDE		(Millones \$)	
Año Natural 2011		Año Fiscal 2011-12	
Enero'11	1.042	Abril'11	3.121
Febrero	1.274	Mayo	4.664
Marzo	1.075	Junio	5.656
Abril	3.121	Julio	1.099
Mayo	4.664	Agosto	2.830
Junio	5.656	Septiembre	1.766
Julio	1.099	Octubre	1.161
Agosto	2.830	Noviembre	2.538
Septiembre	1.766	Diciembre	1.353
Octubre	1.161	Enero'12	2.004
Noviembre	2.538	Acumulado Abr-Ene (11-12)	<b>26.192</b>
Diciembre	1.353	Acumulado Abr-Ene (10-11)	<b>17.081</b>
<b>Total Año 2011</b>	<b>27.579</b>	<b>Variación %</b>	<b>53%</b>
<b>Total Año 2010</b>	<b>21.007</b>	<b>Variación %</b>	<b>31%</b>

*Fuente: Statistics of the Department of Industrial Policy and Promotion*

*IDE por sectores y estados. Acumulado 2000-2011*

SECTORES	%	ESTADOS	%
Servicios (Financieros y no financieros)	18,5	Maharashtra	32,7
Medicamentos y Productos Farmacéuticos	12,3	Delhi, parte de Uttar Pradesh y Haryana	27,2
Construcción (incluyendo autopistas y carreteras)	8,5	Karnataka	4,73
Telecomunicaciones	7,6	Tamil Nadu y Pondicherry	4,69
Industria Metalúrgica	6,3	Gujarat	3,4
Electricidad	6	Andhra Pradesh	3

*Fuente: Statistics of the Department of Industrial Policy and Promotion*

**IDE por países (Abril – Septiembre 2011). Millones de \$**

	RANKING DE PAÍSES INVERSORES EN INDIA	2011 – 12 (Abril - Enero)	% sobre el total de IED recibida por India
1	MAURICIO	8.919	34,05%
2	SINGAPUR	4.307	16,44%
3	JAPÓN	2.754	10,51%
4	REINO UNIDO	2.750	10,50%
5	ALEMANIA	1.465	5,59%
6	CHIPRE	1.318	5,03%
7	PAÍSES BAJOS	1.167	4,46%
8	ESTADOS UNIDOS	913	3,49%
9	FRANCIA	475	1,81%
10	EMIRATOS ÁRABES UNIDOS	330	1,26%
*	RESTO PAÍSES	1.794	6,85%
<b>TOTAL DE FLUJOS DE IED</b>		<b>26.192</b>	<b>100%</b>

*Fuente: Statistics of the Department of Industrial Policy and Promotion*

### Inversión española en India

De acuerdo con las estadísticas del DIPP, España tiene una inversión acumulada en India de 993 millones de \$ durante el período abril 2000 - enero 2012 ocupando **el decimotercer puesto en el ranking de países**. Esto significa un avance de dos posiciones en el último año. El nivel acumulado de inversión supone un 0,62% sobre el total de inversiones realizadas en India para el período considerado.

En total, en 2011, España ha invertido unos flujos de IED de 215 millones de \$, un 6,5% menos que durante el año 2010. A pesar de ello, esta cifra sitúa a España como el décimo primer país inversor en el año natural.

IDE Española Año 2011 (Millones \$)	
Enero	16,73
Febrero	16,89
Marzo	1,62
Abril	23,55
Mayo	28,38
Junio	2,93
Julio	20,13
Agosto	22,36
Septiembre	38,01
Octubre	2,19
Noviembre	37,26
Diciembre	4,87
<b>Total 2011</b>	<b>214,92</b>
<b>Total 2010</b>	<b>229,84</b>
<b>Variación %</b>	<b>-6,49%</b>

*Fuente: Statistics of the Department of Industrial Policy and Promotion*

#### 2. A. Novedades sobre legislación IDE

##### ***Aprobado formalmente el 100% de inversión extranjera directa en el sector minorista monomarca***

El Gobierno indio aprobó formalmente la reforma del sector minorista monomarca, permitiendo el 100% de inversión extranjera directa, y allanando así el camino para que compañías como Ikea, Louis Vuitton, Cartier, etc. refuercen sus inversiones, abriendo tiendas en India completamente controladas por ellas. La reforma acaba con el anterior límite impuesto del 51% para el sector y resultará un importante estímulo para la entrada de estas compañías en India.

El Consejo de Ministros indio desatascó así parte de la propuesta del pasado 24 de noviembre, que incluía, además de la apertura del sector minorista monomarca, la posibilidad de

aumentar hasta el 51% el límite de la inversión extranjera directa en el sector minorista multimarca. Sin embargo, ante el aluvión de críticas recibidas por esta medida liberalizadora, ésta última medida ha sido guardada, por ahora, en el congelador.

En los últimos cinco años, bajo el actual régimen del 51% de tope para la IED en el sector minorista monomarca, solamente han entrado 44,45 millones de dólares en el país, lo que constituye tan sólo un 0,03% de todo el flujo de inversión extranjera hacia India. Este sector acumula entre el 25% y el 30% de los 26.000 millones de dólares anuales que mueve en todo el país el comercio minorista organizado, y se espera que crezca hasta 20-25.000 millones de dólares en cinco años, según la consultora Technopak Advisor Pvt. Ltd.

A pesar de la apertura en el sector, el Gobierno ha impuesto una **restricción al abastecimiento de las empresas**. Existe una cláusula que obliga a las empresas extranjeras a que el 30% de sus proveedores sean locales algo que los expertos creen que podría desalentar la entrada de marcas extranjeras.

### ***Tras siete meses de espera el banco central indio aprueba la inversión extranjera directa en "asociaciones de responsabilidad limitada"***

El Banco Central de India (RBI) ha decidido dar luz verde a la normativa sobre inversión extranjera directa en asociaciones de responsabilidad limitada (Limited Liability Partnerships, LLP), un tipo de organización empresarial muy popular a escala global, pero que no ha cuajado en India.

El Gobierno indio permitió el año pasado a los inversores extranjeros adquirir acciones en este tipo de entidades, pero la propuesta no había entrado en vigor ya que el banco central de India (RBI) no había promulgado las nuevas reglas de acuerdo con la normativa vigente (Foreign Exchange Management Act). El banco central consideraba a las asociaciones de responsabilidad limitada una "estructura demasiado laxa".

"Hemos buscado algunas aclaraciones por parte del Gobierno. Ahora que las hemos recibido, el RBI publicará en poco tiempo las directrices", declaró un representante del RBI al Economic Times.

De acuerdo con la ley reguladora (Limited Liability Partnership Act, 2008), estas entidades combinan los beneficios de una compañía y una asociación (partnership firm). A diferencia de las sociedades normales, un socio de una LLP no es responsable de la negligencia de otro socio. La inversión extranjera en las LLP en India ha sido paupérrima hasta la fecha. El Consejo de Promoción de la Inversión Extranjera (Foreign Investment Promotion Board) sólo ha aprobado tres solicitudes por valor de algo menos de 7 millones de euros de fondos extranjeros.

### ***Aprobación ministerial a la propuesta de inversión directa extranjera en las aerolíneas indias***

Varios ministerios clave han acordado permitir que las aerolíneas extranjeras puedan comprar hasta un 49% de las compañías indias, esperando que de esta forma las aerolíneas internacionales puedan rescatar al sector de la aviación indio, con graves problemas de liquidez. **La propuesta ha sido enviada al Gobierno Central**, donde se espera que se apruebe durante las próximas semanas.

En la actualidad, las aerolíneas extranjeras tienen prohibido inyectar directamente dinero en el sector de aviación, a pesar de que compañías financieras y otras empresas inversoras no aéreas pueden invertir hasta un 49% en las líneas aéreas indias.

Esta medida se produce después de meses de intensas presiones por parte de las compañías que están teniendo pérdidas en la actualidad, como Kingfisher Airlines y GoAir.

## **2. B. Factores que afectan a la Inversión Extranjera Directa (IED)**

Durante los últimos meses, **varias decisiones judiciales y gubernamentales han causado inquietud entre los inversores extranjeros en el país**. La primera de ellas sentaba un precedente positivo para los inversores, al declarar el Tribunal Supremo indio, que las autoridades locales no eran competentes para reclamar el pago de impuestos en operaciones realizadas en el extranjero a pesar de que una compañía india estuviese involucrada en ella. Ante esta sentencia, el Gobierno indio ha incluido una **propuesta de clarificación de la Ley del Impuesto sobre la Renta**, medida incluida en el proyecto de ley de los Presupuestos 2012-13 que se aprobarán a finales del mes de mayo. Esta medida, de carácter retroactivo, pretende clarificar que operaciones de este tipo sí son gravables por el fisco indio, algo que podría afectar a operaciones realizadas desde el ejercicio 1962-63. Si finalmente se aprueba, influirá en la revisión de la sentencia que debe acometer el Tribunal Supremo.

La segunda decisión judicial se refiere a la **cancelación de las licencias de telefonía 2G** por parte del Tribunal Supremo debido al escándalo de corrupción que se destapó en torno a la concesión de las mismas en 2008 y que en su día ya obligó a dimitir al ministro de telecomunicaciones. Esto afecta de lleno a las millonarias inversiones que empresas como la noruega Telenor o la rusa Sistema, han realizado ya en suelo indio.

Por último, a mediados de marzo, la *Controller General of Patents* de India decidió **otorgar una licencia a una empresa local para fabricar y comercializar una versión genérica de un medicamento** contra el cáncer patentado por la farmacéutica alemana Bayer. El organismo regulador de patentes del país se escuda en que los altos precios establecidos por la empresa alemana dificultan que el medicamento llegue a manos de aquellos que lo necesitan.

### **2.B.1. La justicia india falla a favor de Vodafone y sienta un precedente favorable para las empresas extranjeras**

El fallo del Tribunal Supremo del pasado viernes 20 de diciembre exime a la compañía británica Vodafone de pagar 2.200 millones de dólares en impuestos por la adquisición en 2007 del 67% (valorado en 11.000 millones de dólares) de la unidad india de Hutchison Whampoa, empresa ésta última, radicada en Hong-Kong. Esto supone un revés a las autoridades fiscales indias, que contaban con esta cantidad para controlar el creciente déficit fiscal.

En su veredicto, el Tribunal Supremo considera que las autoridades indias no son competentes para reclamar el pago de impuestos en operaciones realizadas en el extranjero. Además, el fallo hace hincapié en la necesidad de proteger la estabilidad de las operaciones económicas. Éste afirma que "la certidumbre en la política fiscal es crucial para que los contribuyentes (incluidos los inversores extranjeros) tomen decisiones económicas de la manera más eficiente".

La resolución de este caso supuso una buena noticia para otras empresas enfrascadas en procesos similares con la administración india. Algunos de los casos que actualmente están siendo impugnados en los tribunales incluyen la adquisición de Shantha Biotech por Sanofi

Aventis, la de Foster Group Ltd. por SABMiller, y la compra de una participación en Idea Cellular Ltd. por parte de AT & T (a través de Aditya Birla Nuvo Ltd) y Tata Industries. Además, exportadores indios pretenden utilizar la sentencia para pedir que las comisiones pagadas en el extranjero no sean objeto de tributación. Piden al Ministerio de Finanzas que aclare si están o no obligados a tributar por royalties o comisiones pagadas a clientes extranjeros argumentando que su demanda está en línea con el veredicto del Tribunal Supremo en el caso Vodafone. Según Ajay Sahai, secretario general de la Confederación India de Organizaciones Exportadoras (FIEO), “la ley deja claro que no existe obligación por parte de los exportadores de deducir el impuesto sobre las comisiones por ventas de agentes en el extranjero ya que dichos servicios fueron prestados fuera de la India”.

Ante esta sentencia, el Gobierno ha incluido en el proyecto de ley de los presupuestos generales de 2012-13 una “clarificación” retroactiva que equivale a una virtual modificación de la Ley del Impuesto sobre la Renta (Income Tax Act) de 1961. Con ella, se busca garantizar que operaciones transfronterizas como la entrada de Vodafone en el capital de Hutchison, estén sujetas al impuesto. La modificación se aplicará retroactivamente a las operaciones realizadas a partir del ejercicio fiscal 1962-63, lo que podría reabrir declaraciones de impuestos de varias inversiones extranjeras. La enmienda a la ley puede ser crucial, ya que existe un recurso del Gobierno ante el Tribunal Supremo, que ahora podría tener que considerar el cambio en las leyes fiscales cuando revise su sentencia.

Dicha disposición se dio a conocer durante la presentación de los Presupuestos 2012-13 el pasado viernes 16 de marzo a pesar de que no fue mencionada por el ministro de Finanzas, Pranab Mukherjee, en su discurso parlamentario. Fue en la posterior rueda de prensa cuando el secretario de Finanzas, R. S. Gujral, informó de que dicha clarificación podría generar alrededor de 6.100 millones de euros (400.000 millones de rupias) en concepto de ingresos retroactivos.

### ***2.B.2. El Tribunal Supremo cancela 122 licencias de telefonía 2G; las empresas extranjeras afectadas inician una ofensiva legal y diplomática para defender sus inversiones***

Las licencias de acceso unificado fueron concedidas en 2008 por el antiguo Ministro de Telecomunicaciones, A. Raja, que se vio obligado a dimitir y ahora se enfrenta a la justicia por casos de corrupción relacionados con esta operación. Además, la corte ha ordenado a la Autoridad Reguladora de las Telecomunicaciones (TRAI), que haga recomendaciones para la nueva subasta de espectro telefónico. De todas formas, no se espera una fuerte demanda en esta nueva subasta ya que la puja por las licencias 3G y la delicada situación financiera del sector han mermado las cuentas de las compañías.

Las ocho empresas que poseen el conjunto de las licencias han invertido hasta la fecha alrededor de 6.150 millones de euros, de los que dos tercios provienen de las empresas Uninor y Sistema. Entre los inversores afectados se encuentran corporaciones extranjeras establecidas a través de *joint ventures* con empresas indias. Son la noruega Telenor, la rusa Sistema y Etisalat de los Emiratos Árabes Unidos. También se han visto afectadas las indias S Tel, Videocon, Idea Cellular, Tata Teleservices y Loop Telecom. Los grandes beneficiados podrían ser Bharti Airtel y Vodafone ya que la cancelación puede aliviar la intensa competencia en el sector.

Los expertos tienen opiniones encontradas, unos piensan que los flujos de inversión extranjera directa podrían verse afectados y otros creen que aunque haya repercusiones a corto



plazo, a medio y largo plazo la decisión traerá mayor transparencia y ayudará al crecimiento del sector.

Tras la decisión, las distintas empresas extranjeras afectadas han iniciado diversas acciones para proteger sus inversiones. La empresa rusa Sistema, accionista mayoritaria de Sistema Shyam TeleServices Ltd (SSTL), que opera la marca MTS de servicios de telefonía móvil, ha enviado una notificación al Gobierno indio en la que reclama el derecho a proteger su inversión acogiéndose al Tratado Bilateral de Inversiones (BIT) firmado entre Rusia e India. En virtud de dicho tratado, un inversor privado puede iniciar un procedimiento de arbitraje en conflictos con el Gobierno. Precisamente, el Departamento de Promoción Industrial de India (DIPP) podría suprimir esa cláusula en futuros tratados bilaterales. Y de hecho, India ya se ha negado a incluirla durante las negociaciones del Tratado de Libre Comercio con la UE.

Por su parte, la compañía noruega Telenor alega que “estos hechos ocurrieron mucho antes de nuestra entrada en India” e insta al Gobierno a que “garantice que no se perjudique a los inversores extranjeros que no tienen nada que ver con estos procesos” además de anunciar que tomarán las medidas necesarias para proteger su inversión. Se espera que, el ex primer ministro noruego, Gro Harlem Brundtland, mantenga reuniones con las autoridades indias relacionadas. La decisión judicial ha acabado rompiendo la alianza que Telenor mantenía con la india Unitech en su Joint venture, Uninor. La pelea entre ambas empresas se ha trasladado al Company Law Board (CLB), organismo cuasi-judicial encargado de la regulación sobre asuntos corporativos. Ambas partes acudieron al CLB para defender sus derechos e inversiones. Telenor, en un comunicado, afirmó que “desea anular su alianza con Unitech debido a los fraudes y tergiversaciones cometidos por ésta”. Por su parte, Unitech ha afirmado que “Telenor no puede dar por terminada la relación accionarial de forma unilateral”. El CLB ha solicitado a Unitech que decida entre comprar la participación del 67,25% que la noruega Telenor tiene en la *joint venture* o que abandone la empresa conjunta.

En un intento por aliviar las tensiones, el Gobierno indio está considerando tomar diversas medidas. Una de ellas es que las compañías extranjeras podrían acudir a la nueva subasta de las licencias 2G en India sin la obligación de aliarse con un socio local. Si el Gobierno indio aprueba finalmente esta medida, las empresas de telefonía extranjeras podrán acudir a la subasta de espectro como entidades 100% extranjeras. Esto permitiría a las empresas afectadas por la revocación de las 122 licencias por parte del Tribunal Supremo, pujar por las licencias y en caso de conseguirlas, incorporar a posteriori a un socio indio.

### ***2.B.3. India concede la primera licencia para fabricar y comercializar medicamentos genéricos previamente patentados sin el consentimiento del titular***

La Oficina de Propiedad Intelectual de India otorgó el pasado lunes 12 de marzo a la compañía con sede en Hyderabad, Natco Pharma Ltd., la licencia obligatoria para fabricar y vender una versión genérica de un medicamento patentado. El fármaco, Nexavar, patentado en India en 2008 por la alemana Bayer AG, se emplea en el tratamiento de cáncer de hígado y riñón. El coste de una dosis mensual es de aproximadamente 4.300 € (280.000 rupias). Tras la concesión de la licencia, Natco comercializará esa misma dosis a un precio aproximado de 135 € (8.800 rupias) y pagará el 6% de la ventas netas a Bayer en concepto de royalties.

La empresa alemana había rechazado una solicitud previa de Natco para comercializar el medicamento. Ante esta negativa, la empresa india solicitó la licencia obligatoria para copiar el fármaco, alegando que el titular de la patente no había cumplido con las necesidades del

mercado local. Dicha licencia permite a un productor de genéricos fabricar y comercializar su versión del medicamento patentado sin el consentimiento del titular de la patente.

El dictamen de la *Controller General of Patents* se basa en el artículo 84 de la Ley de Patentes por el que cualquier entidad puede solicitar una licencia para comercializar una versión genérica si la versión patentada no ha funcionado en India, si las necesidades de los destinatarios no se han satisfecho o si el medicamento no está disponible para los usuarios a un precio razonable. El dictamen podría allanar el camino a la solicitud de numerosas licencias obligatorias en India y posiblemente en otros países en desarrollo. Esto permitiría, según diversas asociaciones de pacientes, el acceso a medicinas patentadas a un menor coste. Bajo el acuerdo de la OMC sobre Aspectos de los Derechos de Propiedad Intelectual relativos al Comercio (TRIPS, en la sigla inglesa), las licencias obligatorias son un medio legalmente reconocido para superar las barreras en el acceso a medicamentos.

Es la primera vez que una empresa india obtiene la licencia obligatoria para comercializar una versión genérica de un medicamento ya patentado. Otros países en desarrollo como Brasil o Tailandia ya habían tomado decisiones de este tipo para facilitar el acceso de sus ciudadanos a ciertas medicinas.

Por su parte, Bayer AG anunció el pasado martes 14 de marzo que está considerando cómo impugnar la decisión del ente fiscalizador de las patentes (Controller General of Patents, CGP) que permite a la empresa india Natco Pharma fabricar la versión genérica del medicamento Nexawar. "Vamos a evaluar las opciones legales para defender nuestros derechos de propiedad intelectual en India", dijo el portavoz de Bayer, Alope Pradhan, además de añadir que la compañía estaba "decepcionada por esta decisión".

#### **2.B.4 Otras Decisiones que pueden afectar a la IED**

##### ***India podría revisar las declaraciones de la renta con más de seis años de antigüedad en casos de blanqueo de dinero***

El Gobierno está estudiando la posibilidad de otorgar poderes al Departamento del Impuesto sobre la Renta para que pueda reabrir declaraciones de impuestos con más de seis años de antigüedad, en aquellos casos donde activos extranjeros estén involucrados en casos de blanqueo de dinero.

El Comité de dinero negro, dirigido por el presidente de la Junta Central de Impuestos, ha recomendado que se amplíe el periodo ya que, a día de hoy, solo se pueden reabrir casos con una antigüedad tope de seis años.

##### ***La Corte Superior de Chennai clarifica las reglas sobre actividad de los bufetes extranjeros en India***

La Corte Superior de Chennai sentenció el pasado 21 de febrero que los abogados que no estén registrados en India podrán asesorar legalmente a clientes indios sobre las leyes extranjeras y podrán seguir participando en arbitrajes comerciales internacionales en el país, aduciendo que es asunto de "interés nacional". Lo que un abogado extranjero no podrá hacer sin embargo, en suelo indio, es litigar o asesorar sobre legislación india.

La sentencia ha causado confusión, ya que parece estar en conflicto con la del Tribunal Superior de Bombay en el caso del Colectivo de Abogados de 2009. El presidente del BCI, Ashok Parija, comentó que "el Tribunal Superior de Bombay dictó en su momento que la activi-

dad de los abogados extranjeros en India estaba totalmente prohibida. Sin embargo, admite que puedan trabajar de forma temporal (*fly-in fly-out*). El Consejo de Abogacía podría recurrir la sentencia.

***Avanza la tramitación de la nueva ley que hará más transparente la contratación pública***

La coalición que está al frente del Gobierno indio, la UPA, está impulsando una nueva ley para garantizar la transparencia en las compras gubernamentales, operaciones que mueven anualmente entre 183.000 y 214.000 millones de euros (entre 12 y 14 billones de rupias). El Ministerio de Finanzas ha solicitado al Consejo de Ministros la aprobación del proyecto de ley que pretende instaurar la licitación pública en condiciones de competencia para prácticamente la totalidad de compras del Estado que se sitúen por encima de los 76.000 euros (5 millones de rupias). Las compras de todos los ministerios, empresas del sector público y organismos autónomos que superen ese límite, tendrán que realizarse a través de un portal de contratación pública con el objetivo de atraer al mayor número de licitantes y asegurar la mayor cantidad de dinero al erario público. La nueva ley no sería de aplicación en aquellas compras catalogadas de “estratégicas”.

ICEX

### 3. EMPRESAS ESPAÑOLAS EN INDIA

#### 3. A. ACTIVIDADES DE EMPRESAS ESPAÑOLAS EN INDIA

##### ***TELEFÓNICA busca en India desarrolladores para su plataforma de desarrollo de aplicaciones BlueVia***

Telefónica quiere promocionar BlueVia, su plataforma de desarrollo de aplicaciones móviles entre empresas programadoras de la India y del conjunto del continente asiático. BlueVia tiene ya más de 10.000 desarrolladores registrados, y está operativa en España, Alemania, Reino Unido, Argentina, Colombia, Chile y México.

La operadora ha centrado sus objetivos en la India, uno de los principales polos de desarrollo de tecnología del continente asiático y de todo el mundo. BlueVia fue el principal patrocinador (platinum sponsor) del Mobile World India 2012, uno de los eventos de relevancia del mundo del móvil de Asia, celebrado el 21 de enero en Bangalore. Mobile World India está dedicado a expertos tecnológicos y desarrolladores de aplicaciones móviles, además de recibir a responsables de start-ups, operadoras, fabricantes e inversores.

##### ***GAMESA refuerza su base industrial en India con la apertura de su primera planta de palas, consigue un proyecto de 24,7 MW y además, lanza una turbina eólica de 2 MW***

Gamesa ha dado un paso más en su estrategia de crecimiento en India, tras la apertura de su primera planta de palas en el país, destinada a la fabricación de este componente para las plataformas G5X-850 kW y G9X-2,0 MW.

La nueva planta de palas en la que Gamesa ha invertido más de 25 millones de euros, está situada en la ciudad de Vadodara, al suroeste del estado de Gujarat. Da empleo a 157 personas y se prevé que alcance una capacidad de producción de 390 palas en 2013. Las nuevas instalaciones que acaban de ponerse en funcionamiento se enmarcan en la inversión de 60 millones de euros, anunciada por Gamesa en marzo de 2011, con el objetivo de reforzar la base industrial de la compañía para responder a la creciente demanda de este mercado eólico. Este plan de Gamesa en India se completará durante 2012 con la instalación de un nuevo centro de producción para la fabricación de nacelles, en el estado de Tamil Nadu.

Por otra parte, la filial india de Gamesa, Gamesa Wind Turbines, ha recibido un pedido de GAIL India consistente en 29 turbinas eólicas G58-850 KW (24,7MW) para un proyecto en Palani, en el estado de Tamil Nadu. Este es el primer encargo de tipo PSU (*power supply unit*) para Gamesa.

Por último, la nueva turbina eólica de 2 MW fue presentada por el ministro indio de Energías Nuevas y Renovables, Farooq Abdullah, en la 3ª Conferencia y Exhibición Eólica Internacional que se celebra del 5 al 7 de febrero en el estado de Tamil Nadu. El coste aproximado, incluyendo el montaje, es de 22 millones de euros y genera entre 4,7 y 5,2 millones de unidades al año.

India representa ya el 20% de las ventas totales de la compañía.

##### ***WINDAR se establece en Gujarat con una factoría de producción de torres para aerogeneradores***

Windar Renovables, uno de los mayores fabricantes de aerogeneradores, en colaboración con Gamesa India, ha inaugurado su primera fábrica de aerogeneradores en India en la ciudad de Vadodara, en el estado de Gujarat

La fábrica de aerogeneradores construida en un área de 13.500 metros cuadrados es una *joint venture* entre Windar y Gamesa Wind Turbines con un 68 % y un 32 % de participación respectivamente. Con una inversión de 13,7 millones de euros, la fábrica empleará a 175 personas y producirá 240 tubos para las torres de los aerogeneradores para finales de 2012.

Orlando Alonso Villarón, Director General y Presidente de Windar Renovables informó que Windar espera construir 20 torres de 2 MW por semana. La nueva fábrica de torres abastecerá a los fabricantes de turbinas aéreas en India y en el extranjero.

### ***CORREOS desembarcará en el mercado asiático y en India con su negocio de paquetería***

Correos prevé entrar con su negocio de paquetería en los mercados de Asia central, China, India y Oceanía, según informó la sociedad postal pública, que ha firmado para ello un acuerdo con Casa Asia. Esta iniciativa se enmarca en su estrategia a desarrollar negocios internacionales, principalmente con esta división de negocio, y de aumentar el volumen de este tipo de envíos.

En virtud del acuerdo, Casa Asia asesorará a Correos en su estrategia de internacionalización en Asia, una región que representa el 35% del PIB mundial.

### ***SACYR apuesta por India y Canadá para ampliar su proceso de internacionalización***

Sacyr Vallehermoso apuesta por India, Qatar, Colombia, Perú y Canadá como nuevos mercados estratégicos para entrar con el fin de ampliar su proceso de internacionalización, proceso con el que ya obtiene del exterior el 62% de sus ingresos. Así lo ha indicado el presidente de la compañía, Manuel Manrique, en una entrevista reciente.

"El grupo seguirá licitando en los países en los que está presente y también está apostando por otros países como India, Qatar, Colombia, Perú y Canadá, donde recientemente ha abierto oficinas, ya que cuentan con ambiciosos planes de futuro en los que esperamos estar presentes".

La división de construcción del grupo es una de las que está más centrada al exterior, "principalmente en contratos de obra civil". "En concesiones también estamos apostando por nuevos proyectos en el exterior y dando entrada a socios con participaciones minoritarias", asegura el presidente de Sacyr.

### ***CAF y ACS entran en el concurso del metro de la ciudad de Jaipur***

Dos compañías españolas, CAF y ACS, han logrado meterse en la recta final de uno de los proyectos más atractivos de los que se están licitando en India en la actualidad: el desarrollo de la segunda fase de la construcción del metro de Jaipur. En un proceso reservado prácticamente en exclusiva para grupos locales, CAF y ACS han conseguido formar parte de dos de los cuatro consorcios que lucharán para hacerse con un contrato valorado aproximadamente en 1.300 millones.

El proceso pretende la adjudicación de uno de los dos corredores del metro de Jaipur, concretamente el que recorre la ciudad de norte a sur.

CAF forma parte del consorcio liderado por la local Soma Enterprises, uno de los principales gestores de infraestructuras del país (aunque tan sólo con 13 años de andadura). La compañía vasca será la encargada de proveer trenes a la infraestructura en el caso de que su con-

sorcio se haga finalmente con la adjudicación, en un proceso que se lleva a cabo bajo la modalidad de colaboración público-privada (PPP).

ACS acude a la licitación como parte del consorcio liderado por la local Gammon Infrastructure. El grupo está presente en el consorcio a través de su filial de concesiones de infraestructuras Iridium. Si finalmente su consorcio se hiciera con el contrato del metro de Jaipur supondría la entrada de ACS en el país asiático en el área de infraestructuras ya que en India están presentes con su división de servicios industriales.

### ***INDUSTRIA DE TUBERÍAS AERONAÚTICAS inaugura en India su primera planta en Asia***

Industria de Tuberías Aeronáuticas (ITA), filial de Industria de Turbopropulsores, ha inaugurado en India una planta para la fabricación de accesorios que supone su primera factoría en Asia.

La planta cuenta con 35 empleados y fabricará componentes para ser montados en tuberías rígidas y flexibles para aplicaciones aeroespaciales de diferentes materiales (acero inoxidable y aleaciones con base de níquel). La nueva planta, cuenta con un plan industrial que prevé una inversión de 2,4 millones para asegurar su capacidad de crecimiento y la calidad de los productos. Este plan prevé la fabricación de 70 piezas en 2012.

### ***El proyecto de TELVENT para centralizar el tráfico en Mumbai obtiene un premio otorgado por la Urban Mobility India 2011***

El pasado 30 de enero, el proyecto de Telvent para la centralización del tráfico en Mumbai desarrollado para la Municipalidad de Mumbai (MCGM), recibió el Premio al Mejor Proyecto de Sistemas de Transporte Inteligente, en el marco de la IV Conferencia y Exposición Anual sobre Movilidad Urbana (UMI 2011), presentada bajo el lema “Movilidad Sostenible”.

Este foro, impulsado por el Ministerio de Desarrollo Urbano de la India, otorgó un total de diez premios que reconocen las buenas prácticas en proyectos de transporte urbano.

El incremento de la velocidad media del tráfico en Mumbai en un 10% y la reducción de los retrasos por detenciones en la red vial en un 17% han sido valorados positivamente por el jurado de estos galardones.

### ***BRIMO concluye su integración en Sanjeev Auto Parts Manufacturers***

BRIMO ha finalizado con éxito su integración en la firma india Sanjeev Auto Parts Manufacturers. El objetivo de esta empresa de Granollers especializada en la fabricación y comercialización de grupos de transmisión, engranajes y piezas de locomoción, es reforzar el crecimiento e impulsar la internacionalización en los mercados asiáticos.

Sanjeev Auto Parts Manufacturers es una empresa con sede en Aurangabad (India) y fabrica engranajes, componentes de máquinas de precisión y ensamblajes en sus tres factorías en el país asiático.

### ***La tienda de moda infantil CHARANGA abre su primera tienda en India***

La empresa española de moda infantil Charanga ha comenzado 2012 inaugurando dos nuevas tiendas en el exterior, una de ellas en la ciudad de Ahmedabad en India. Esta es la primera tienda de las que la firma tiene previsto abrir en India.

El pasado 29 de enero, entró en funcionamiento la tienda de Ahmedabad situada en el centro comercial Iscon Mega Mall, el más importante de la ciudad.

***ImMODO SOLAR termina la construcción de un parque solar fotovoltaico de 15 MW en India***

ImMODO Solar S.A. ha terminado la construcción de una planta solar fotovoltaica de 15 MW en el estado de Gujarat, al noroeste de India. Este parque se ha construido en dos meses y medio a través de la empresa conjunta, Electrotherm ImMODO Renewables Limited (EIRL), creada para tal fin junto a la empresa india Electrotherm (India) Ltd.

La nueva Planta aportará 28,3 GWh al año al sistema eléctrico interconectado de la India, proporcionando energía limpia a más de 40.000 familias. Se ha realizado una inversión de 30 millones de euros, de los cuales 2 millones proceden de exportaciones de productos españoles hacia el continente asiático.

***CORPORACIÓN MONDRAGÓN apuesta por India con la puesta en marcha del parque industrial de Pune***

La Corporación Mondragón inaugurará este año su segundo parque industrial en el extranjero, en Pune (India), país donde aspira a intensificar su presencia.

Según informó la Corporación Mondragón a la agencia EFE, el polígono industrial de India tendrá 220.000 metros cuadrados, dividido en dos espacios: uno en la zona de Shirwal (60.000 metros cuadrados) y otro en la de Andori (166.000 metros cuadrados) para albergar implantaciones productivas de sus cooperativas, aunque también reservará un espacio para empresas ajenas al grupo.

***BBVA no seguirá adelante con su joint venture de tarjetas de crédito con el Banco de Baroda***

El Banco de Baroda ha informado en un comunicado a la bolsa de Bombay de que BBVA, ha cancelado la propuesta de *joint venture* para ofrecer tarjetas de crédito en India.

BBVA ha informado de que a pesar de que consideran al Banco de Baroda como un socio ideal, debido a un cambio de estrategia interno en el BBVA, no va a ser posible seguir adelante con dicha operación. Ambas partes firmaron el acuerdo para ofrecer tarjetas de crédito en India en diciembre de 2010.

***El volumen de negocio de CATAI TOURS aumenta por encima del 3% durante 2011, las ventas en el exterior han sido un factor importante***

Catai Tours ha crecido tanto en volumen de ventas como en número de pasajeros en 2011, afianzando su liderazgo en los grandes viajes. En concreto, la mayorista ha facturado un 3,3% más, alcanzando los 83 millones de euros, mientras que el número de clientes experimenta un aumento del 13%.

Asimismo, España ha tenido un "aumento espectacular" dentro de la división de receptivo, con 1.350 pasajeros más que en 2010, fundamentalmente procedentes de India y América. Otro factor importante ha sido la subida del 61% de las ventas en el exterior, "gracias al buen funcionamiento de Catai India y Catai Portugal".

***ARDANUY se adjudica un contrato para diseñar el sistema de electrificación del metro de Nueva Delhi***

Ardanuy se ha adjudicado un contrato para diseñar el sistema de electrificación de la línea 7 del metro de Nueva Delhi en consorcio con la consultora india Barsyl, según ha informado la empresa mediante un comunicado.

El proyecto está incluido dentro de la línea 7 del Delhi Metro Rail Corporation (DMRC), entre las estaciones de Mukundpur y Yamuna Vihar, que tiene una longitud de 55 kilómetros y 35 estaciones, de las cuales 10 son en túnel y 25 elevadas.

La firma de ingeniería se encargará del diseño de la línea aérea de contacto, del suministro de energía y de la revisión del diseño de las subestaciones receptoras. Además, el contrato también incluye el sistema de electrificación para la extensión de la línea 2 de DMRC, entre las estaciones de Badli y Jahangir Puri, de aproximadamente cuatro kilómetros de longitud.

***RPK inaugura su planta de producción en India***

El lehendakari Patxi López, en el marco de su viaje a India, inauguró la planta de la cooperativa alavesa RPK. Esta planta de producción está especializada en la fabricación de muelles, resortes y bobinas de cobre para el automóvil y el sector energético. RPK lleva preparado desde hace meses la apertura de su primera planta en Asia.

El grupo se instala de este modo en India después de hacerlo en México en 2002. Más de un 60 % de sus ventas son internacionales, y entre sus clientes se encuentran países como México, Estados Unidos, China y otras zonas de Asia.

***MONDRAGÓN acuerda con SPRI ceder 40.000 m<sup>2</sup> de su parque en Pune a empresas externas***

La sociedad para la Transformación Competitiva SPRI y la Corporación Mondragón firmaron el martes 20 de enero un acuerdo de colaboración por el que el grupo cooperativo cederá 40.000 de los 160.000m<sup>2</sup> del parque industrial que está construyendo en Pune para que se puedan implantar empresas ajenas a la misma.

La firma del acuerdo se produjo en el marco de la misión empresarial que se llevó a cabo en India, bajo la organización del Gobierno vasco y las cámaras de comercio vascas, y que fue encabezada por el *lehendakari*, Patxi López, a quien acompañaron casi 80 empresas.

***IBERCHEM se instala en la India con un centro productivo***

Iberchem, multinacional murciana de fragancias y aromas, ha abierto en India su noveno centro productivo y comercializador. La filial, denominada Iberchem India Pvt Ltd, es un centro de producción que actúa directamente como responsable de compras de las materias primas producidas localmente para el grupo Iberchem.

La presencia en India permitirá a la compañía dar un servicio de proximidad a los clientes locales, mejorando su competitividad e incrementando su presencia en un mercado que se encuentra en plena expansión.

***FRESMAK abrirá en abril un oficina comercial en India y aspira a que se convierta en su tercer mercado en el exterior***

La empresa guipuzcona Fresmak, especializada en la fabricación de productos de amarre, tiene previsto abrir en el mes de abril una oficina comercial en India, país que aspira a que se



convierta en su tercer principal mercado en el exterior, llegando a un 25 por ciento de la facturación en tres o cuatro años, según ha informado el director general de la compañía, Ramón Cenarruzabeitia.

El objetivo de Fresmark es que se articule con gente propia. La empresa guipuzcoana empezó a operar en India en 2007. En 2009 se adoptó la decisión de contar con su propia oficina comercial, de manera para poder controlar todo el proceso de entrada en el país y de desarrollo del mercado.

### ***PROINSO refuerza su presencia internacional tras la apertura de una delegación en Mumbai***

La empresa especializada en distribución de módulos, inversores, seguidores y estructuras fijas para instalaciones solares fotovoltaicas tanto de suelo como en tejado, ha anunciado la apertura de dos nuevas delegaciones, una de ellas en la ciudad de Mumbai, en India.

En la actualidad la empresa cuenta ya con 32 Instaladores Cualificados de India integrados en su red Internacional de India. El año pasado suministró 35 MW para cinco proyectos solares fotovoltaicos en el país.

### ***EBRO FOODS estudia una implantación productiva en India***

Ebro Foods, primer fabricante de arroz y segundo de pasta en el mundo, está estudiando su posible implantación industrial en mercados como India y Argentina, al tiempo que está realizando un seguimiento a negocios de tamaño medio de cara a eventuales adquisiciones, según ha recogido una presentación remitida por dicho grupo a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

#### 4. NOVEDADES SECTORIALES Y OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

##### *Hallman & Burke detecta una buena imagen de la marca España en Asia*

La consultora Hallman & Burke ha detectado que la marca España en Asia no está devaluada y dispone, por el contrario, de una buena imagen.

Jorge Mendoza, socio director de la firma, señala que tanto España como sus productos están de moda en el continente asiático, como el jamón ibérico o el aceite de oliva. "En estos países hay muchos bares de tapas, donde se dispensan paellas o gazpachos, por ejemplo, pero los propietarios no son españoles, sino ingleses o italianos, que se están aprovechando de la demanda de comida española. Las empresas nacionales están llegando tarde a este mercado y otros países europeos se están aprovechando"

En su opinión, es el momento para que las empresas desembarquen. "Asia tiene un horizonte de entre 10 y 15 años de crecimiento, pero si no se va ahora al continente, se perderá el tren". Según la consultora, las compañías españolas saben que tienen que ir, pero desconocen cómo.

##### *Los proyectos de inversión en India alcanzaron en 2011 su mínimo en cinco años*

Las nuevas propuestas de inversión en el año 2011 cayeron un 45%, desde los 286.000 millones de euros del año 2010 hasta los 150.000 millones de euros de este ejercicio, según datos del Centro de Monitorización de la Economía India (CMIE). La inversión privada se redujo un 48% mientras que la pública lo hizo en un 40% debido a que el Gobierno está luchando para que el déficit fiscal no se dispare.

Empresas como GMR o Reliance Power detuvieron diversos proyectos debido a problemas administrativos. Esto podría acentuar la desaceleración económica en 2012 y retrasar la recuperación, incluso si el banco central decidiese rebajar los tipos de interés. Entre los sectores más afectados se encuentra el energético, donde los cambios de rumbo en las políticas del Gobierno están diluyendo la rentabilidad de un sector que devora capital y que necesita la aprobación de distintos departamentos públicos para ejecutar los proyectos.

Gujarat, el estado más favorecido por las empresas indias, fue la excepción, logrando el 18% de las inversiones totales de 2011 e incrementando en un 14% las del año anterior.

##### *Se trabaja para que la primera "región especial de inversión" de India arranque en Gujarat*

Tras la finalización prevista para el pasado mes de enero de las fases de planificación urbana y zonificación, la primera región especial de inversión (Special Investment Region o SIR) en Dholera, estado de Gujarat, está prácticamente lista para despegar. Se espera que este distrito de la ciudad de Ahmedabad atraiga alrededor de 90.000 millones de dólares de inversión en los próximos diez años.

Una SIR se diferencia de las zonas económicas especiales (SEZ) en tamaño, (la SIR es más grande) y en que no está meramente orientada a la exportación, sino que ofrece una amplia gama de servicios. Por su parte, las empresas Cisco e IBM se han hecho con los contratos para hacer de Dholera una ciudad inteligente.

Enmarcada dentro del proyecto del Corredor Industrial Delhi-Bombay (DMIC) y con la cooperación financiera de Japón, el proyecto ya atrae la atención de los potenciales inversores no

sólo por su singular modelo de adquisición de tierras, sino también por las oportunidades financieras y de inversión que representa.

El único problema reside en que mientras el corredor industrial avanza a gran velocidad (en lo que se refiere al nodo de Gujarat), el ferroviario (Dedicated Freight Corridor, DFC) se encuentra paralizado por problemas de planificación y de adquisición de terrenos.

### ***El Banco Mundial aprueba un aumento significativo de los préstamos a India***

El Banco Mundial (BM) anunció el miércoles 14 de marzo, un nuevo acuerdo de financiación más innovador y flexible para India, uno de los mayores países en los que este organismo actúa. El nuevo acuerdo permitirá al país asiático obtener considerable financiación adicional del Banco Internacional de Reconstrucción y Desarrollo (IBRD, en sus siglas en inglés). El IBRD, institución del Banco Mundial, ofrece préstamos y asistencia al desarrollo a países con ingresos bajos o medios.

El acuerdo facilitará un aumento de la ayuda a India de 4.300 millones de dólares. Además, permitirá mantener la exposición neta del IBRD dentro del límite de los 17.500 millones de dólares, lo establecido por la entidad para prestatarios altamente solventes como el caso indio. El mecanismo consiste en que el BM podrá emitir bonos especiales para que sean comprados por India, con el fin de compensar los préstamos adicionales.

El BM cuenta con alrededor de 80 proyectos activos en el país, varios de ellos en el área crítica de las infraestructuras. Durante su último año fiscal, finalizado en junio de 2011, el BM puso a disposición de India 6.320 millones de dólares, incluyendo 2.070 de la IDA, 3.470 del IBRD y 775 millones de dólares de la IFC.

### ***El Banco Asiático de Desarrollo fija su plan anual de inversiones para India en 2.000 millones de dólares hasta el año 2014***

El Banco Asiático de Desarrollo (BASD) planea invertir unos 2.000 millones de dólares al año en el sector de las infraestructuras en India durante el período comprendido entre 2012 y 2014 aunque las necesidades de financiación del país en este sector son muy superiores. India es un miembro fundador de esta institución de financiación multilateral y es su quinto mayor accionista.

El BASD ha mantenido la misma cantidad de financiación anual para India porque se enfrenta a limitaciones de fondos, según su director general, Rajat Nag. La institución con sede en Manila invirtió unos 2.000 millones tanto en 2010 como en 2011.

## **• ALIMENTACION**

### ***El Gobierno indio crea un organismo oficial para mejorar la infraestructura de la cadena de frío en el país***

El Gobierno indio ha decidido crear un organismo que se ocupe de solucionar todos los problemas relativos a la infraestructura de la cadena de frío, según declaró el pasado 17 de febrero el ministro de Agricultura, Sharad Pawar. "El Gobierno ha tomado la decisión de crear el Centro Nacional para el Desarrollo de la Cadena de Frío (NCCD en sus siglas en inglés), para solucionar las carencias de infraestructura de cadena de frío", dijo Pawar durante la presentación oficial del "Año de la Horticultura" en India.

Pawar también añadió que mientras que el Gobierno otorgaría fondos para este proyecto de hasta 4 millones de euros aproximadamente, la mayoría de las inversiones tendrán que venir del propio sector.

El NCCD se encargará de desarrollar estándares y protocolos para la cadena de frío, además de organizar programas de entrenamiento para las partes interesadas en la cadena de frío. Los objetivos de este plan apuntan al ambicioso objetivo de aumentar en 15 millones de toneladas adicionales la capacidad de almacenaje en frío durante el decimosegundo Plan Quinquenal 2012-2017, frente a los 8,75 millones de toneladas alcanzados en anterior programa quinquenal de planificación económica.

### ***La rivalidad en el sector lácteo indio aumenta con los planes de expansión comercial de Mother Dairy***

La rivalidad entre las dos principales cooperativas lácteas de India, Mother Dairy y Amul, crece después de la decisión de Mother Dairy de expandir territorialmente su negocio y competir directamente con la principal empresa láctea del país, Amul, propiedad de la Gujarat Cooperative Milk Marketing Federation (GCMMF). Subhashis Basu, el responsable de la división de lácteos de Mother Dairy, declaró la intención de la empresa de ampliar su oferta por todo el territorio nacional. "Nuestra intención es introducirnos en 12 nuevos mercados, entre ellos Nagpur, Hyderabad, Bhubaneshwar, Bhopal y Chennai". Sus competidores incluyen a multinacionales como Britannia, Nestlé o Unilever, pero su principal rival es Amul.

Ambas marcas provienen del sector público, concretamente del Consejo Nacional de Desarrollo Lácteo (NDDDB en sus siglas en inglés), encabezado por el presidente Amrita Patel, quien estaba considerado un protegido del antiguo presidente del GCMMF, Verghese Kurien, hasta que los dos dirigentes empresariales tuvieron un enfrentamiento en 2003 a causa de una lucha de poder.

Se estima que los productos derivados de la leche, como los helados, el queso, las bebidas probióticas el yogur o la cuajada están creciendo a un ritmo del 35%. Además, también suponen un 35% del total de la industria de alimentos envasados en India.

## **• AVIACIÓN**

### ***La IATA predice una concentración en el sector de las aerolíneas indias en 2012***

La industria aérea india podría ser testigo este año de una serie de concentraciones empresariales después de cinco años consecutivos de pérdidas para las compañías locales, de acuerdo con la IATA International Air Transport Association (IATA), cuyos 240 miembros comprenden el 94% de las líneas aéreas de todo el tráfico internacional.

"Con factores de carga al 75% y con una situación financiera débil, algún tipo de concentración o de retirada de capacidad es necesaria," dijo Brian Pearce, economista jefe de IATA, en Delhi, donde se encuentra de visita para participar en una iniciativa dirigida por el gobierno para decidir sobre la regulación económica de los aeropuertos. Las líneas aéreas locales, entre ellas Air India, Kingfisher Airlines, Jet Airways, SpiceJet y GoAir, se espera que sufran pérdidas por un total de 2.500 millones de dólares anuales hasta el 31 de marzo.

"Facilitar a las compañías extranjeras la inversión en compañías indias es una buena decisión", dijo Brian Pearce.

***La aerolínea de bajo coste india Kingfisher deja de operar en la mitad de sus destinos, entre ellos la mayoría de sus rutas internacionales***

Esta decisión llega cuando se especulaba con que la compañía iba a hacer público un plan de saneamiento y los nombres de supuestos inversores que harían efectiva una inyección de capital. Sin embargo, no se han dado más detalles al respecto. Kingfisher confiaba en un cambio en las normas sobre inversión extranjera directa que autorizase la inversión de las aerolíneas extranjeras en las compañías locales, cambio que por ahora no se ha producido.

La situación por la que atraviesa la compañía es crítica, pues acumula una deuda superior a los 1.000 millones de euros, lleva cancelando vuelos desde el pasado febrero y sus empleados no han percibido su salario desde el pasado diciembre debido a la mala situación financiera de la empresa.

Kingfisher no ha tenido beneficios desde 2005. En noviembre de 2011 tenía una plantilla de 6.500 empleados. Desde entonces, 1.000 de ellos han abandonado la compañía, incluyendo pilotos que se han incorporado a compañías rivales. El plan de la compañía de dejar de operar en esos destinos implicaría que el 40-50% de su plantilla fuese redundante.

***China y la India se oponen a los planes europeos de reducción de emisión de carbono en las compañías aéreas***

La Unión Europea se enfrenta a una creciente presión contra su plan de imponer restricciones de emisión de carbono a las compañías aéreas, después de que las compañías aéreas chinas informaran que no cumplirían con la normativa y de que las aerolíneas indias señalaran que tratarán de echar por tierra la iniciativa europea.

“India puede pedir a las aerolíneas que oculten datos de emisión”, dijo un funcionario del Ministerio de aviación civil.

Las advertencias por parte de China y la India siguen una declaración adoptada en noviembre por la Organización de las Naciones Unidas de Aviación Civil Internacional (OACI), que pide a la UE que exima a los operadores internacionales de sus trabas sobre el carbono. La declaración no vinculante de la OACI fue apoyada por 26 países, incluidos Estados Unidos, Rusia y Japón, quien dijo que el programa de la UE era incompatible con el derecho internacional.

***Airbus Corporate Jets busca una mayor cuota de mercado en India***

Con el objetivo de aumentar su presencia en el mercado indio, Airbus Corporate Jets mostrará su producto por primera vez en el próximo Hyderabad Air Show. Los modelos que Airbus llevará a la feria en India son ACJ318, ACJ319, ACJ320 y ACJ321, ya que la compañía cree que estos modelos son los que impulsarán la demanda en los mercados asiáticos.

El mercado de los jets privados en India representa un 12% del mercado mundial y es mayor que el de China y Japón, con cerca de 142 aviones privados en comparación con los 93 y los 76 de estos dos países.

India es el tercer país del mundo con mayor número de millonarios, después de Estados Unidos y Alemania. Airbus ha vendido 170 aviones de la compañía a nivel mundial, de los cuales la mitad aproximadamente han sido vendidos en Oriente Medio, su principal mercado externo.

***India se convertirá en el tercer mercado de aviación del mundo en la década de 2020***

Rafael Echevarne, director económico del Consejo Internacional de Aeropuertos (ACI) en su intervención en la feria India Aviation 2012, en Hyderabad, ha señalado que India se convertirá en el tercer mercado de aviación del mundo en el año 2029. Además de ello abordó cuestiones relativas al futuro de la aviación civil, la financiación de las compañías y la crisis de deuda de las mismas, y la sostenibilidad del transporte civil y de mercancías.

Echevarne destacó la positiva trayectoria de crecimiento del sector de la aviación en India durante los últimos cinco años. En este período, el país ha mejorado su puesto, desde el 101º en 2007, al 12º en 2010, en términos de mantenimiento aeroportuario, control de tráfico y servicios a pasajeros. Con el fin de mantener esta posición, según Echevarne, será necesario poner en marcha un marco normativo que fomente la inversión, garantice la seguridad y facilite el desarrollo del turismo.

**• BEBIDAS*****Starbucks desembarcará en India de la mano de Tata Coffee***

La cadena estadounidense de cafeterías, podría abrir sus primeras tiendas en India en la segunda mitad de 2012, a través de una alianza con la división de café de la multinacional india TATA. La futura joint venture, Tata Starbucks Ltd., estará repartida al 50% entre ambos grupos y pretende abrir entre 30 y 50 cafeterías en 2012.

Starbucks se enfrentará a la competencia de Barista Coffee Co, de la compañía italiana Lavazza Spa, y a la cadena india Café Coffee Day, dirigida por la Amalgamated Bean Coffee Trading Company Ltd.

El consumo de café en India se ha multiplicado por dos, hasta las 100.000 toneladas métricas, entre 2001 y 2010, según estimó el Consejo del Café de la India.

***El consumo de licores de alta gama crece en India***

En el año 2010, se vendió un 40% más de whisky escocés a India que en el año 2009, con un valor estimado de 48 millones de euros aproximadamente. Aunque los datos anuales completos no están disponibles, las exportaciones de whisky escocés durante los primeros nueve meses de 2011 llegaron a los 42 millones de euros, según la Asociación del Whisky Escocés. Las compañías de bebidas espirituosas están también centrando su atención en el vodka de lujo.

El aumento de la renta disponible está llevando a la clase media de India a gastar más en productos de lujo y bebidas de gama alta, llevando a los fabricantes internacionales de bebidas espirituosas a reforzar su oferta en el segmento premium. Muchos de ellos están llegando a acuerdos con empresas locales para la distribución.

De acuerdo con las autoridades fiscales de Maharashtra, el estado líder en consumo de bebidas alcohólicas, las marcas premium y super-premium han visto un ratio de crecimiento de alrededor del 7%, mientras que la venta de licores fabricados en India con un rango medio de precios se ha contraído un 10%.

**• DEFENSA*****La empresa francesa Dassault se hace con la licitación para proveer 126 aviones al ejército aéreo indio***

El Ministerio de Defensa indio comenzará a tener negociaciones exclusivas con la empresa de defensa francesa Dassault para adquirir 126 aviones de combate para el ejército aéreo, por valor de unos 10.000 millones de dólares tras calificarla como ganadora de la licitación (*lowest bidder*), poniendo así fin a un proceso que comenzó hace ya una década. Según el ministro de Defensa, A.K. Anthony, el acuerdo final no será firmado antes de que finalice el AF 2011-12.

La otra alternativa en la última fase de la licitación era el Eurofighter Typhoon, fabricado por el consorcio EADS (European Aeronautic Defence and Space Co, por sus siglas en inglés), consorcio europeo de empresas de Alemania, España, Italia y Reino Unido.

A pesar de que según representantes del Gobierno del Reino Unido, el consorcio Eurofighter podría realizar una contraoferta a la baja, el Ministerio de Defensa indio aclaró que “la decisión es definitiva”.

***Fabricantes de helicópteros como Boeing, Sikorsky o Bell Helicopter aspiran a conseguir contratos militares en India***

Estas empresas, junto a otras como Eurocopter o AgustaWestland, apuntan al mercado civil indio pero también aspiran a los grandes contratos militares. Mientras que la Marina india planea incorporar 50 helicópteros, el Ejército, junto con la Fuerza Aérea, requiere cerca de 400 helicópteros ligeros.

Las empresas extranjeras que operan en el sector de defensa están sujetas a las llamadas obligaciones de compensación. Aquellas compañías que ganan contratos de más de 46 millones de euros (300 millones de rupias), deben abastecerse de, al menos, el 30% del valor de los equipos mediante proveedores locales. Con ello, se pretende impulsar la industria interna de armas. Mick Maurer, presidente de Sikorsky Military Systems, comentó que el proceso de contratación pública en India es cada vez mejor. “Es más riguroso y más transparente”, aseveró.

***Seis empresas de armamento vetadas en acuerdos de defensa durante los próximos diez años***

El Ministerio de Defensa ha prohibido a seis empresas, tanto indias como extranjeras, hacer negocios con empresas públicas de armamento y munición durante los próximos 10 años. Estas compañías están implicadas en un caso de soborno en el que el también se ha visto envuelto el expresidente de la Ordnance Factory Board (OFB), Sudipto Ghosh.

Las empresas vetadas en el comunicado emitido por el Ministerio el pasado lunes 5 de marzo, son: Singapore Technologies Kinetics Ltd., Israel Military Industries Ltd., Rheinmetall Air Defence (Zurich, Suiza), Russia's Corporation Defence, TS Kisan and Co. Pvt. Ltd. (Delhi, India) y RK Machine Tools Ltd. (Punjab, India). Varias de ellas han anunciado su intención de llevar al Gobierno indio a los tribunales.

***India fue el mayor importador de armas a nivel mundial en el periodo 2007-11***

De acuerdo con los últimos datos publicado por el *Stockholm International Peace Research Institute* (SIPRI), India se convirtió en el mayor importador de armas a nivel mundial en el pe-

río compendido entre 2007 y 2011. El ascenso de India al primer puesto en esta lista se ha debido a las grandes compras en los mercados de armas internacionales y al escaso suministro local.

Según la institución sueca, India contabilizó el 10% de las importaciones de armas a nivel global. Los cuatro países que le siguen en la lista son Corea del Sur (6%), Pakistán (5%), China (5%) y Singapur (4%). Esta cifra no es sorprendente si se tiene en cuenta que el 70% de las necesidades en defensa en India dependen de las importaciones.

#### • DISTRIBUCIÓN MINORISTA

##### *La compañía francesa Auchan interesada en una Joint Venture con Landmark*

La gran cadena francesa de distribución Auchan, considerada la mayor rival de Wal-Mart, ha mantenido negociaciones con Landmark Group para una posible entrada en India.

Las negociaciones estuvieron centradas en una posible *joint venture* entre ambas pero el acuerdo final dependerá de si India continúa con sus planes de posibilitar la inversión extranjera directa en el sector multimarca, una medida congelada de momento por el Gobierno indio.

#### • ENERGÍA

##### *El Banco Asiático de Desarrollo concede nuevos préstamos a India para la mejora de sus infraestructuras en el sector energético*

El gobierno de India y el Banco Asiático de Desarrollo han firmado diversos acuerdos por los que esta institución de financiación multilateral concederá nuevos préstamos para desarrollar las infraestructuras del sector energético indio.

En el primer caso se trata del segundo y último tramo, por importe de 200 millones de dólares, de un préstamo para asegurar un suministro fiable y continuo de electricidad a las comunidades rurales del estado de Madhya Pradesh. La antigüedad y la sobrecarga de las instalaciones y transformadores de dicho estado producen grandes pérdidas en la transmisión energética.

El segundo de los préstamos es el tercer y último tramo, por importe de 50 millones de dólares, de un préstamo al estado indio de Assam, con el objetivo de hacer crecer su sistema de transmisión y distribución eléctrica y reducir las pérdidas técnicas y comerciales del mismo.

El tercero y último préstamo tiene un valor de 100 millones de dólares para desarrollar un sistema de transmisión que evacuará y distribuirá 500 MW de energía solar generada en el parque solar de Charanka, en el estado de Gujarat. El crédito tiene una duración de 25 años, con 5 de moratoria.

##### *Nueva línea de crédito BASD-ICICI para energías renovables y eficiencia energética*

El Banco Asiático de Desarrollo y el ICICI Bank de India han llegado a un acuerdo de colaboración para abrir una línea de crédito de 100 millones de dólares que haga frente a la gran demanda existente para proyectos de pequeño y mediano tamaño de energías renovables y eficiencia energética en India.



Esta línea de crédito será el primer crédito no soberano que el Banco Asiático otorga para proyectos en este sector en India, y financiará únicamente proyectos que no excedan de 15 millones de dólares.

***El aumento de las tarifas podría ser la solución para las compañías de distribución de energía en India***

El aumento de las tarifas, junto con la reanudación de los préstamos por parte de los bancos y de otras instituciones financieras, podría salvar a las empresas distribuidoras de energía (discoms) de una situación similar a la de hace una década, cuando el gobierno tuvo que llevar a cabo un plan de rescate. Según los expertos, un aumento del 15-20% en las tarifas durante dos años sería suficiente para salvar la situación.

Con el fin de salvar sus empresas de distribución de energía, algunos estados ya han revisado periódicamente los precios y otros han empezado a hacerlo. Rajasthan y Delhi han autorizado subidas del 24% y 22 % respectivamente y se prevé que los estados de Tamil Nadu, Uttar Pradesh, Punjab e Himachal lo hagan a lo largo de este año.

***Power Grid podría obtener financiación de la International Finance Corporation (IFC) para proyectos de transmisión de electricidad***

La compañía gubernamental Power Grid Corporation of India Ltd. (PGCIL) podría obtener una nueva línea de financiación por valor de 400 millones de dólares (mas de 19.800 millones de rupias) de la Internacional Finance Corporation (IFC) para emprender proyectos de transmisión de electricidad en India. El coste total de los proyectos de esta entidad se estima en 2.300-3.500 millones de dólares para los próximos doce meses y, según IFC, la financiación de 400 millones cubrirá el 15% del coste de los mismos.

Además de este préstamo, PGCIL pretende expandirse consiguiendo proyectos en Asia y África, con la ayuda también de esta institución multilateral. El consejo de administración de la empresa ha aprobado una inversión de alrededor de 10.500 millones de euros (700 mil millones de rupias) para proyectos incluidos dentro del 12º Plan Quinquenal (2012-17).

***El Gobierno indio restringirá las importaciones de equipamiento solar para favorecer a los fabricantes locales de equipamiento solar***

Según declaraciones del Ministro de Energías nuevas y renovable, Farooq Abdullah, el pasado miércoles 29 de febrero, India favorecerá a los fabricantes locales de equipamiento solar restringiendo las importaciones para ayudar al crecimiento de la industria domestica en un mercado competitivo. Este cambio será contemplado en la segunda fase de la Misión Solar Nacional (Jawaharlal Nehru National Solar Mission o JNNSM).

Las empresas extranjeras que quieran entrar en India para la generación de energía solar deberán establecer instalaciones para la fabricación, así como centros de investigación y desarrollo en el país.

***Cobradas las garantías bancarias por retraso en la entrega de 14 proyectos de la primera ronda de la Misión Solar***

La filial de NTPC, NTPC Vidyut Vyapar Nigam Ltd. (NVVN), que se encarga de implementar la Misión Solar en India se ha cobrado las garantías bancarias de 14 promotores de proyectos de energía solar -incluidos Lanco Infratech, Aftab solar, Amrit Engineering y Alex Solar- por incumplimiento de las fechas limite de puesta en marcha de los proyectos comprendidos en

la primera ronda de la JNNSM. De los catorce proyectos citados, Lanco participa como contratista EPC en tres de ellos. NTPC se embolsó un total de 4 millones de euros (280 millones de rupias).

### ***El estado de Tamil Nadu quiere añadir 3.000 MW de energía solar a su red para 2015-16***

El Ministerio de Energía del estado de Tamil Nadu se ha fijado el objetivo de añadir 3.000 MW de energía solar a su red para el año 2015-16 y además lanzará una nueva política durante el presente año fiscal para el sector, como parte de su programa solar. Esta cifra constituye el 33% del objetivo total de India. Este anuncio se hizo en Renergy 2012, conferencia organizada por la Agencia de Desarrollo Energético de Tamil Nadu,

Actualmente este estado tiene un déficit de 4.000 MW, pero podría convertirse en un estado con superávit energético para el período comprendido entre 2015-16. Para ello, según añadió el ministro, Natham R. Viswanathan, necesitan ayuda económica que estimule el sector de las energías renovables y atajar el déficit energético.

### ***El estado de Gujarat rechaza las peticiones de prórroga de los productores de energía solar para poder completar sus proyectos***

La Comisión Reguladora de Electricidad de Gujarat (GERC) ha rechazado las peticiones de los promotores de proyectos de energía solar de ampliar el plazo que venció el pasado 28 de enero para completar sus proyectos dicho estado sin perder las tasas de pago preferentes.

Al menos 30 empresas, como Tata Power Co. Ltd., GMR Gujarat Solar Power Pvt. Ltd., Alex Astral Power Pvt. Ltd. e Inspira Infrastructure Ltd. habían acudido a este organismo en busca de una prórroga de entre 2 y 6 meses en el marco del mayor programa de energía solar del país.

Muchos productores comunicaron a la comisión las dificultades que estaban teniendo al adquirir terrenos, así como las restricciones fiscales por las demoras de las instituciones financieras, por lo que pedían una prórroga del plazo.

### ***Se amplía la duración del incentivo de depreciación acelerada para los productores de energía eólica***

El Gobierno indio ha decidido ampliar la duración del incentivo de depreciación acelerada para los productores de energía eólica más allá del 31 de marzo, fecha en la que estaba previsto que finalizase, ya que los esquemas alternativos de generación no han tenido la suficiente aceptación.

Los productores de energía pueden optar por cualquiera de los dos planes de incentivos, y dado que el 70% ha optado por la depreciación acelerada, una gran mayoría de empresas ha hecho presión para que se extienda este esquema que da subvenciones para el establecimiento de plantas de energía eólica. Los incentivos basados en la generación, introducidos en 2009, no han servido para alcanzar el objetivo del Gobierno de 4.000 MW instalados, y actualmente solo hay 1.500 MW. El incentivo de depreciación cesará cuando entre en vigor la nueva ley de impuestos directos.

***E.ON y GDF tantean el mercado energético indio en busca de oportunidades de crecimiento***

Las empresas públicas internacionales del sector energético están tanteando el mercado indio en busca de oportunidades. Un mercado, el indio, donde las empresas locales están pidiendo ayuda al gobierno para hacer frente a la subida de costes, escasez de combustibles e ineficiencia en la cadena de distribución energética.

Entre las empresas interesadas en el mercado energético indio se encuentran la francesa GDF Suez y la alemana E.ON. De hecho, E.ON, que cuenta con 85.000 trabajadores en Europa, Rusia y en América del Norte, ha abierto recientemente una oficina en Mumbai. Ambas han mostrado interés en la venta por parte de BG Group de su 65% de participación en la compañía estatal Gujarat Gas Co.

***Lanco abandona el negocio de la energía eólica***

En línea con una previsible tendencia a la concentración en el sector de la energía eólica en India, Lanco Infratech Ltd. ha decidido salir de este sector y ha dado la orden de gestionar la venta del negocio a la firma de consultoría y auditoría Ernst & Young (E&Y).

Según fuentes internas, Lanco posee licencias de energía eólica para 5.000 MW y ha obtenido terrenos que tienen capacidad para albergar 600 MW a través de Lanco Wind Power Pvt. Ltd.

Según publicó el diario The Economic Times el pasado lunes 13 de febrero la empresa india DLF Ltd. también ha puesto en venta Aman Resorts y su empresa de energía eólica para reducir su deuda de 3.500 millones de euros (230.000 millones de rupias).

***Suzlon Energy desarrollará una capacidad eólica de 3.000 MW en Andhra Pradesh***

Suzlon Energy ha firmado un memorándum de entendimiento con el gobierno del estado de Andhra Pradesh para desarrollar una capacidad eólica de 3.000 MW entre los años 2012 y 2016. Así, se crearán unas inversiones potenciales de hasta 2.700 millones de euros (180.000 millones de rupias), que formarán parte de una ola de propuestas de inversión para el estado.

El gobierno del estado facilitará a Suzlon la obtención de los permisos necesarios, registros, aprobaciones y autorizaciones para el desarrollo de los parques eólicos. Por su parte Suzlon actuará como promotor y facilitará la canalización de las inversiones hacia este estado de sus clientes, inversores en energía eólica.

El estado de Andhra Pradesh es un mercado eólico emergente clave con emplazamientos eólicos de potencial medio-bajo y, según Suzlon, ideales para las nuevas turbinas S9X.

***Las empresas del sector no ven clara la energía eólica offshore, debido a los altos costes y trámites burocráticos***

India ha empezado a evaluar el potencial del país para generar energía eólica marítima (*offshore*), pero el sector es reticente, dados los altos costes y trámites burocráticos necesarios para su instalación (aprobaciones de diez ministerios distintos).

Según fuentes del Ministerio de Energías Renovables, dado el alto coste, y la mala situación financiera de las compañías de distribución eléctrica, no se prevé que el gobierno promueva este tipo de generación energética en el corto plazo.

## • INFRAESTRUCTURAS

### *El Gobierno indio da luz verde a la lista de sectores de infraestructuras a efectos de trato financiero preferente*

El Gobierno indio identificó el pasado jueves 2 de febrero los sectores que recibirán el estatus de infraestructura. Con ello se pone fin a la ambigüedad que provocaban las diferentes definiciones aportadas por distintas instituciones.

El listado armonizado, aprobado por el Comité Gubernamental para Infraestructuras (CCI), incorpora cinco sectores principales y 29 subsectores. Los cinco principales son: Transporte, Infraestructura social y comercial, Energía, Comunicaciones y Agua y saneamientos. Recibir la calificación de infraestructura reporta beneficios tales como mayor facilidad en el acceso a préstamos en el extranjero, capacidad para recaudar fondos a través de bonos libres de impuestos, exenciones fiscales, además de acceso a prestamistas especializados como por ejemplo India Infrastructure Finance Company Ltd (IIFCL).

La lista principal servirá como guía para todos los organismos responsables de apoyar las infraestructuras. Sin embargo, cada agencia será libre de elaborar su propia lista de subsectores a los que pretende dar apoyo, a partir de la lista armonizada, aportando una justificación adecuada de las inclusiones y exclusiones.

### *El fondo de inversión de Abu Dhabi planea su entrada en India*

El mayor fondo soberano del mundo, el Abu Dhabi Investment Authority (ADIA), que cuenta con unos fondos de inversión superiores a los 600.000 millones de dólares, ha decidido invertir en el corredor industrial Delhi-Mumbai (DMIC) y en otros proyectos de infraestructura en India. Para estas inversiones a largo plazo, ADIA se establecerá, bien como una filial al 100%, bien como una joint venture con instituciones financieras de la India, como IDFC o IL&FS.

La inversión de ADIA en el corredor industrial será anunciada formalmente durante la visita del príncipe de Abu Dhabi, Sheikh Mohammad Al Nahyan, a lo largo de 2012.

### *El mercado indio de la construcción será el tercero tras Estados Unidos y China*

Según estimaciones de HOLCIM, la empresa suiza fabricante de cemento y una de las principales empresas mundiales del sector, el mercado indio de la construcción doblará su tamaño para el año 2020. El mercado indio de la construcción reemplazará así al japonés, y ocuparía el tercer lugar, tras China y Estados Unidos en el año 2020.

Para el año 2020, India podría hacerse con un 7% de la cuota de mercado, 840.000 millones de dólares, de los estimados 12 billones de dólares que podría alcanzar el mercado mundial.

En India, la demanda de cemento proviene de cuatro sectores principales; vivienda, que representa el (67%), infraestructura (13%), construcción comercial (11%) e industria (9%). El sector indio del cemento es el segundo del mundo, tras el mercado chino. Según el Duodécimo Plan Quinquenal, el sector necesitaría hasta 470 millones de toneladas para 2017.

### *El Gobierno central propone un nuevo modelo de financiación para los proyectos del área metropolitana de Delhi*

El ministro de Desarrollo Urbano, Kamal Nath, anunció el pasado jueves 22 de marzo un nuevo modelo de financiación para promover el uso de la figura del *Public Private Partners-*

*hip* (PPP) en el área metropolitana de Delhi, la National Capital Region-NCR- (que engloba importantes ciudades de los estados de Delhi, Haryana, Uttar Pradesh y Rajastán). Mediante este nuevo modelo, se donará a los cuatro estados el 15% del coste de los proyectos de gestión de aguas y tratamiento de residuos sólidos, y se aportará otro 15% en concepto de *Viability Gap Funding* (VGF) para trabajos llevados a cabo bajo el modelo PPP.

El objetivo de esta medida, aprobada por primera vez por el Consejo de Ministros, es ayudar a los gobiernos de estos estados a atajar el gran déficit en infraestructuras. Se han otorgado fondos a los cuatro estados por valor de 2.700 millones de euros (180.000 millones de rupias). De los cuatro, el mayor destinatario ha sido Haryana, seguido de Uttar Pradesh, Delhi y Rajastán.

Según el ministro, el NCR es de las pocas áreas metropolitanas en el mundo que abarca 108 poblaciones con un 62% de urbanización. Anteriormente ya había enfatizado que hay una necesidad urgente de fomentar el modelo PPP en los proyectos de agua y residuos sólidos, no solo por la generación de capital, sino también porque mejora la eficiencia y los niveles de satisfacción de los consumidores. De acuerdo con el ministro, hay una propuesta para lanzar un fondo de infraestructura urbana para proyectos PPP con una empresa de Alemania.

### **AGUA Y SANEAMIENTO**

#### ***El Banco Asiático de Desarrollo concede un préstamo de 81 millones de dólares para la mejora de las infraestructuras y saneamiento de agua en el estado de Assam***

El Banco Asiático de Desarrollo (BASD) y el Gobierno indio firmaron el pasado 9 de marzo un préstamo por valor de 81 millones de dólares para la mejora de las infraestructuras y las condiciones de vida en el estado de Assam, en el noreste de India.

Este crédito supone el primer tramo del Programa de Inversión en Infraestructura Urbana de Assam. El total del préstamo asciende 200 millones de dólares dividido en varios tramos que permitirán invertir en infraestructuras relacionadas con el saneamiento y la distribución de agua para abastecer a unos 350.000 habitantes de la ciudad de Guwahati y mejorar el tratamiento de residuos e infraestructura de desagües en la ciudad de Dibrugarh. Por otra parte, el componente de desarrollo urbano del programa incluye, entre otras medidas, el desarrollo de un corredor de autobuses en la ciudad de Guwahati, que usarán unas 40.000 personas al día.

### **CARRETERAS**

#### ***El coste de adquirir terrenos para la Autoridad Nacional de Autopistas de India se ha incrementado en un 47 %***

La Autoridad Nacional de Autopistas de India (NHAI) ha visto como el coste de adquisición de terrenos ha registrado un incremento del 47 % durante el año en curso. Dicho ente está planeando usar aproximadamente el 70 % de los 1.500 millones de euros que ha captado a través de una emisión de bonos desgravables en la adquisición de suelo para varios proyectos.

#### ***El Gobierno indio continúa priorizando los proyectos de autopistas***

El Gobierno indio espera continuar con el fuerte ritmo de inversión en carreteras y autopistas durante el duodécimo plan quinquenal (2012-2017).

C. P. Joshi, ministro de Transporte por Carretera y Autopistas, reveló al diario Business Standard que su ministerio planeaba llevar a cabo la conversión de 20.000 km de carreteras de un solo carril en carreteras de doble calzada bajo el modelo EPC (engineering-procurement-construction) en el próximo plan quinquenal. Esto supondrá una inversión de 11.000 millones de euros.

Joshi también informó que se habían iniciado una serie de pasos para permitir un crecimiento más rápido del sector transportes. "Para mantener la aceleración en el proceso de adjudicación, se ha introducido la precalificación anual de empresas licitadoras ha sido realizada, así como se prevé realizar la licitación y contratación por medios electrónicos (e-tendering, e-procurement)... La Autoridad Nacional de Desarrollo de Autopistas (NHAI) está a punto de alcanzar el objetivo de adjudicar proyectos por un total de 7.300 km para este año y los dos siguientes. Estamos considerando activamente el desarrollar un documento aceptable que promovería la ejecución eficiente en coste-tiempo de los proyectos", dijo.

El ministro dijo que obtener fondos no sería un problema. La reciente subasta del NHAI de bonos libres de impuestos por valor de 1.500 millones de euros tuvo exceso de demanda y ayudó a dicho ente a obtener 4.000 millones de euros.

#### ***Los proyectos de carreteras del Gobierno central encuentran obstáculos en los estados de Bengala Occidental, Goa y Kerala***

A pesar de que el ente responsable de las carreteras nacionales (National Highways Authority of India, NHAI) ha aumentado el ritmo de adjudicación de proyectos, los problemas de adquisición de tierras en los estados de Bengala Occidental, Kerala y Goa podrían obstaculizar la construcción de carreteras.

Según ha informado NHAI, el problema en los estados de Kerala y Goa se debe a la gente que vive al lado de las carreteras. En ambos estados se ha tenido que reducir el ancho de las autovías de dos carriles de 60 metros a 45, debido a las protestas. En el caso de Bengala Occidental, el gobierno del estado, que es quien debe comprar las tierras, va a un ritmo muy lento.

El nuevo contrato de concesión tipo obliga al NHAI a adquirir y entregar más del 80 % del total de suelo necesario para el proyecto a la concesionaria antes del cierre financiero del proyecto. Si el ente no puede cumplir estas condiciones, debe indemnizar a la concesionaria.

#### ***Aprobados seis proyectos de carreteras para el estado de Madhya Pradesh***

El gobierno central ha aprobado seis proyectos de carreteras con un total de 500 km a construir en el estado de Madhya Pradesh, tras la petición formal en forma de carta que dirigió el pasado año el gobernador del estado, Shivraj Singh Chouhan, al ministro de Transporte por Carretera, C. P. Joshi, y al ministro de Finanzas, Pranab Mukherjee.

El coste de estos proyectos asciende a un total de 450 millones de euros (29.170 millones de rupias) y se otorgaran en régimen de Private Public Partnership (PPP). Dos de los proyectos han sido aprobados por el ministro de Finanzas, mientras que los otros cuatro lo han sido por el ministro de Transporte por Carretera.

## **FERROCARRILES**

### ***Luz verde de la Comisión de Planificación a los trenes de alta velocidad***

La Planning Commission del Gobierno indio ha dado luz verde a la creación de un ente público responsable de los trenes de alta velocidad de India (High Speed Rail Authority of India, HSRA) que se encargará de poner en funcionamiento los trenes de alta velocidad (bullet trains) en el país, según aseguró el vicepresidente de la Planning Commission, Montek Singh Ahluwalia. "La verdadera cuestión es en cuanto tiempo lo podemos hacer", dijo, añadiendo que será parte del duodécimo plan quinquenal, que empieza el próximo 1 de abril y termina en 2017.

El Ministerio de Ferrocarriles ha identificado seis corredores para este tipo de trenes, que alcanzarán una velocidad máxima de 350 km/h. Los 6 proyectos son: Amritsar-Chandigarh-Delhi (450 km), Delhi-Agra-Lucknow-Varanasi-Patna (991 km), Pune-Mumbai-Ahmedabad (650 km), Hyderabad-Vijaywada-Chennai (664 km), Chennai-Bangalore-Ernakulam (649 km), Howrah-Haldia (135 km). Además Indian Railways ya ha iniciado los estudios de viabilidad de estas rutas.

### ***Indian Railways adquirirá trenes de alta velocidad para acortar a la mitad la duración del trayecto Delhi-Mumbai***

En el marco del ambicioso plan de tren de alta velocidad Golden Rail Corridor, Indian Railways se ha aliado con Japón para empezar los trabajos sobre el terreno para acortar a la mitad el tiempo en el corredor Delhi-Mumbai, que tiene una velocidad media en su recorrido de 100km/h y tarda 15 horas. El estudio de viabilidad previo para alcanzar una velocidad máxima de 160-200km/h está siendo llevado a cabo por Japón en la línea existente y se concluirá el mes que viene.

Para poder acortar a la mitad el tiempo empleado, se han de utilizar nuevos trenes con locomotoras eléctricas y alrededor de 12 vagones. Además, se fortalecerán las vías y puentes y modernizará el sistema de señalización antes de aumentar la velocidad a 200km/h. También se modificara la estructura de tarifas para la nueva línea de alta velocidad.

## **METRO y TRANSPORTE URBANO**

### ***El comité de expertos de la Comisión de Planificación sobre transporte urbano se opone al modelo PPP para desarrollo de proyectos***

Después de apostar por el modelo de asociaciones público-privadas (PPP) para alcanzar los ambiciosos objetivos en infraestructuras previstos en el duodécimo Plan Quinquenal, el Gobierno podría dar marcha atrás en su intención.

El comité de expertos sobre transporte urbano de la Planning Commission para dicho plan, ha puesto en tela de juicio la idoneidad del modelo PPP para desarrollar proyectos de infraestructura urbana, como metro, adquisición de autobuses y sistemas de transporte. El grupo de trabajo está liderado por el antiguo director gerente del Metro de Delhi (DMRC), E. Sreedharan.

El informe del grupo de expertos ha propuesto que el sistema de transporte urbano de ferrocarril sea financiado con dinero público salvo en los casos de ciudades de alta densidad de población donde el modelo PPP puede ser viable para desarrollar corredores elevados. El informe preparado por este comité de trabajo ha apuntado que la inversión privada a nivel in-

ternacional en proyectos de transporte urbano no ha tenido el resultado esperado debido a los inestables ingresos de estos proyectos, lo cual hace que sean inviables comercialmente.

Por último, dicho comité ha sugerido que el 20 % de los proyectos de metro en el país en los próximos cinco años se hagan bajo la modalidad PPP mientras el resto se financiarían con dinero del Gobierno Central y de los diferentes gobiernos regionales así como financiación de prestamistas nacionales y agencias multilaterales.

### ***La Corporación de Metro de Delhi (DMRC) lanza una licitación para proveerse de los vagones de los trenes de la Fase III***

Tras acelerar el proyecto de la fase III, el Metro de Delhi ha convocado la licitación internacional para adquirir cerca de 500 vagones de tren que tendrán nuevos diseños y serán más rápidos y menos ruidosos que los actuales.

En concreto, la licitación lanzada por la DMRC es para la fabricación, el suministro, pruebas, y puesta en marcha de 486 vagones para la fase III del metro de Delhi.

Un total de 81 trenes de 6 vagones serán fabricados a partir de estos 486 vagones. La fase III del metro de Delhi prevé añadir 103km. adicionales a la red de metro de la ciudad y se espera que esté completada en el año 2016. Los vagones comenzarían a llegar a partir del segundo semestre de 2014.

### ***La finalización del corredor este-oeste del metro de Calcuta se retrasa a 2016 debido a problemas de adquisición de los terrenos***

El proyecto del corredor este-oeste de la Corporación del Metro de Calcuta (Kolkata Metro Rail Corporation), un proyecto que se considera cercano a la líder del Partido Trinamool Congress y presidenta del estado de Bengala Occidental, Mamata Banerjee, no estará finalizado para la fecha esperada inicialmente, el año 2013. La principal razón de esta nueva fecha han sido los problemas con la adquisición de tierras.

### ***El monorraíl de Delhi podría convertirse pronto en realidad***

El gobierno de Delhi dio el pasado martes 17 de enero su aprobación preliminar para la construcción de una línea de monorraíl en la zona este de Delhi. La propuesta detallada del proyecto, que contará con 12 estaciones, deberá todavía obtener la aprobación formal del gobierno de la región de Delhi. El corredor de monorraíl conectará tres líneas de metro y se espera que mueva aproximadamente 137.000 pasajeros al día. Se espera que el sistema tarde cinco años en completarse (desde la aprobación del proyecto hasta hacerlo operativo).

## ***PUERTOS y AEROPUERTOS***

### ***El Gobierno indio lejos de alcanzar su objetivo de adjudicación de puertos para este año fiscal 2011-12***

Es probable que las autoridades portuarias de India no cumplan el objetivo de adjudicar 23 proyectos de puertos bajo la modalidad público-privada, pues las previsiones apuntan a que el Gobierno no va a conceder más de cinco proyectos durante el actual año fiscal, que finaliza el 31 de marzo. Esto se suma a otras preocupaciones del sector como las restricciones de capacidad, la burocracia y la falta de claridad en las políticas.



***El Gobierno indio tratará de aumentar la capacidad portuaria a 3.200 millones de toneladas para 2020***

El gobierno anunció el pasado viernes 13 de enero que planea aumentar la capacidad portuaria a 3.200 millones de toneladas (Mt) mediante la atracción de una inversión de 45.000 millones de euros (2,87 billones de rupias) para el año 2020. Su objetivo es poder gestionar el tráfico esperado de 2.500 Mt para ese mismo año.

Según el ministro de Transporte Marítimo, G.K.Vasan, el Ejecutivo indio quiere mejorar el rendimiento y la capacidad de los puertos para equiparlos a los mejores del mundo. Actualmente la capacidad de los puertos, incluyendo los 13 mayores, controlados por el gobierno federal, y alrededor de 200 puertos menores de ámbito estadual, es algo más de 1.000 Mt.

***La empresa Dubai Ports World planea expandirse en India a través de los puertos menores***

Dubai Ports World, empresa constructora de terminales marítimos, que opera en las terminales de contenedores de los puertos “mayores” de India (controlados por el Gobierno central), está contemplando a los puertos “menores” del país (controlados por los gobiernos de los estados), como parte de su plan de expansión. Este cambio se debe a que las trabas políticas continúan obstaculizando el desarrollo de proyectos de los puertos de la primera categoría.

***India necesitará nuevos aeropuertos para suplir la demanda de 450 millones de pasajeros***

Las principales ciudades de India necesitarán más aeropuertos en los próximos años, ya que las previsiones apuntan a que el número de pasajeros alcanzará los 450 millones en 2020, convirtiendo de esta forma a India en el tercer país del mundo por número de pasajeros.

Durante los próximos 10 años, se espera que las seis principales ciudades del país (Bangalore, Chennai, Delhi, Hyderabad, Kolkata y Mumbai) construyan un segundo aeropuerto y en el caso de Mumbai, un tercero. El crecimiento de otras siete ciudades de menor tamaño, entre las que se encuentran Ahmedabad y Pune, también desborda las infraestructuras existentes y por lo tanto, también requerirán nuevos aeropuertos, según el informe de CAPA (Center for Aviation India) y la agencia de turismo SITA India.

Las previsiones incluidas en este informe son que para el 2020 el tráfico aeroportuario alcance los 450 millones de pasajeros (360 millones nacionales y 90 millones internacionales), y los 6,5 millones de toneladas en transporte de mercancías. Esto convertiría a India en el tercer mayor mercado de la aviación en el mundo. Además, más de 90 millones de pasajeros pasarían por el aeropuerto de Delhi solamente en el año 2020, señala el informe.

Se espera que las inversiones en el sector entre 2004 y 2020 alcancen los 120.000 millones de dólares, de los cuales 80.000 estarán destinados a aeronaves y 30.000 a aeropuertos, gestión del tráfico aéreo, seguridad y formación. La magnitud del crecimiento será un fuerte impulso para la economía india.

### • MÁQUINA-HERRAMIENTA

#### ***La industria de máquina-herramienta en India crecerá un 15% durante este año, según previsiones del sector***

La Asociación de Fabricantes de Máquina- Herramienta en India calcula que este sector crecerá un 15% este año, a pesar de la tendencia bajista de la economía.

Según Jamshyd N. Godrej, presidente de Godrej & Boyce, históricamente, la industria de la máquina-herramienta era muy dependiente del sector de la automoción. Pero la diversificación en nuevas áreas emergentes como los sectores aeroespacial, defensa, energía, ferrocarriles o ingeniería pesada han otorgado nueva vida al sector.

Para P.J. Mohan Ram, consejero senior de la Asociación de Fabricantes de Máquinas de Herramienta en India "existe un gran campo para seguir creciendo en el futuro. Estimamos la producción nacional en torno a 700 millones de euros en el año 2011-201, con un crecimiento anual de entre un 15% y un 20%. La actual demanda de la industria de máquinas de herramienta está en torno a los 1.500 millones de euros y hemos previsto un crecimiento de esta demanda del 30%".

Muchas empresas están aumentando su capacidad productiva para hacer frente a los crecientes pedidos. Se espera que sólo los encargos del Ministerio de Defensa indio alcancen los 750 millones de euros en máquina-herramienta durante el próximo año fiscal. Por otra parte, las previsiones son que el sector ferroviario gastará alrededor de 180 millones de euros el próximo año.

Vikram Sirur, presidente de la Asociación de Fabricantes de Máquina- Herramienta en India, declaró que el sector apunta a un índice de crecimiento anual del 15% durante el decimosegundo Plan Quinquenal 2012-2017. De este modo la industria de máquina-herramienta necesita, en palabras de Sirur, "crear nuevas capacidades, por lo que es necesaria una nueva tecnología. Los fabricantes indios de máquina-herramienta actualmente no poseen la tecnología necesaria con la que mejorar su gama de productos. Para conseguir tecnología tenemos que estrechar los lazos con las compañías extranjeras. Para esto, hemos pedido al Gobierno la creación de un fondo tecnológico de 150 millones de euros aproximadamente, el cual ayudará a las empresas indias a crear acuerdos de *joint venture* con firmas extranjeras".

### • OCIO

#### ***El mercado de franquicias en India crece a un ritmo del 30% cada año***

El mercado de franquicias en India, estimado en 4.000 millones de dólares en el año 2011, está creciendo a un ritmo del 30% anual, crecimiento que se refleja en el aumento en las ciudades de categoría "Tier 1" y "Tier 2" de la red de minoristas y franquiciados.

El sector de la educación fue la punta de lanza del desarrollo del mercado de las franquicias en India aunque ahora le acompañan otros ámbitos como las comidas, las bebidas y otras áreas del sector servicios. Éstos y otros actores acudieron a la feria de franquicias FRO 2012, en Hyderabad.

Gaurav Marya, presidente de Franchise India, declaró que "el sector ha sido testigo de un impresionante crecimiento de entre 30% y 35% año tras año en los últimos 4-5 años, con una facturación anual de 4.000 millones de dólares".

## • PRODUCTOS DE LUJO

### *Las empresas indias siguen controlando el mercado de venta minorista de lujo en India a pesar de la aprobación de la IED en el sector*

El mercado en India de las marcas de ropa y accesorios de lujo está dominado por un pequeño grupo de empresas locales, y según el comportamiento observado en el sector, todo indica que esta tendencia se mantendrá, pese a que el Gobierno indio ha cambiado recientemente las reglas para permitir el 100% de la inversión extranjera directa en el comercio minorista monomarca.

Empresas indias como Genesis Luxury Fashion, TSG International Marketing, Reliance Industries (a través de Reliance Brands), Blues Clothing Co. o Bird Group continuarán prosperando, representando marcas de lujo en India, con un abanico de productos que va desde camisas a yates y controlando prácticamente todo el mercado de productos de lujo. La mayoría de estas compañías han creado *joint ventures*, o llegado a acuerdos de franquicia o distribución, con empresas extranjeras.

Las seis o siete compañías más importantes suman entre ellas unos ingresos aproximados de entre 120 y 150 millones de dólares, lo que representa alrededor del 60% del mercado de venta minorista de ropa y accesorios de lujo en India, según informó W.S. Ravishankar, director de Probe Equity Research. Este mercado mueve actualmente unos 270 millones de dólares y está creciendo a un ritmo del 30% anual, según el informe "India Luxury Review 2011" realizado por la Confederación de Industrias Indias y la consultora AT Kearney.

### *Las firmas de moda Versace, Guess y Corneliani se separan de sus socios indios*

Las firmas de moda internacionales Versace, Corneliani y Guess están listas para desvincularse de sus socios indios, uniéndose así a una creciente lista de empresas que están tratando de establecerse en India.

Versace y Corneliani podrían separarse de la compañía Blues Clothing Company, poco conocida, según han informado al diario The Economist Times. Por su parte, Guess cambiará de socio tras un largo periodo de unión con Planet Retail, ya que esta compañía decidió reestructurar su negocio. La firma americana se unirá ahora a Major Brands, empresa que distribuye con importantes marcas en India como Mango y Aldo en India.

## • SANIDAD

### *Según la consultora Grant Thornton, los sectores farmacéutico y de la salud dominarán los movimientos de adquisiciones y fusiones en 2012 en India*

A pesar de una regulación más estricta, India presenciara un mayor número de operaciones en los sectores farmacéutico y de salud durante el próximo año. Una encuesta realizada entre 100 empresas ha revelado que una cuarta parte de los encuestados son optimistas sobre las adquisiciones en el sector farmacéutico.

El año pasado, el Departamento de Política y Promoción Industrial (DIPP), decidió tomar medidas drásticas contra la adquisición de empresas nacionales por parte de las multinacionales farmacéuticas. Según el DIPP, este tipo de acuerdos podrían conducir a una situación de monopolio dominada por estas multinacionales extranjeras. En un primer lugar, el DIPP pro-

puso reducir la IED en el sector desde el 100% hasta el 49% pero finalmente se optó por dirigir estas operaciones a través del filtro de la Comisión de Competencia de la India.

### ***Se aprueban cuatro planes de inversión extranjera directa en el sector farmacéutico indio***

El Gobierno indio ha aprobado cuatro propuestas de inversión extranjera directa en el sector farmacéutico, disipando los temores de que el reciente cambio en las leyes estrangulara las inversiones extranjeras en este sector.

El Ejecutivo había cambiado el procedimiento de adquirir acciones en las compañías farmacéuticas indias desde un procedimiento de aprobación automático a otro que precisaba de la aprobación gubernamental tras una serie de ventas masivas de compañías locales a las multinacionales, lo que disparó los temores de adquisición masiva de empresas indias. Esto llevó a un creciente temor de que el control gubernamental sobre los acuerdos ralentizase las inversiones en el sector farmacéutico.

La Oficina de Promoción de Inversiones Extranjeras (FIPB) examina las propuestas de IED que están en el procedimiento de aprobación, pero en el caso del sector farmacéutico, tras un periodo transitorio de seis meses, todos los acuerdos serán examinados por la Comisión de Competencia de India.

Las propuestas aprobadas por el FIPB fueron presentadas después de que el cambio en la política de IED fuese notificado. La mayoría de los acuerdos aprobados en esta ocasión por el FIPB han sido transacciones de poco valor. Los expertos dicen que esta política será realmente puesta a prueba cuando ocurra alguna adquisición grande.

### ***India recibe un crédito del Banco Mundial de 152 millones de dólares para mejorar la asistencia sanitaria en Uttar Pradesh***

El Gobierno indio, el gobierno del estado de Uttar Pradesh y el Banco Mundial han firmado un crédito IDA (Asociación de Desarrollo Internacional) con el objetivo de financiar la mejora de la eficiencia, calidad y responsabilidad (*accountability*) de los servicios sanitarios de Uttar Pradesh, uno de las zonas con rentas más bajas y peores índices sanitarios de India.

El proyecto, enfocado en el desarrollo institucional, tiene dos componentes principales. El primero buscará el fortalecimiento de los sistemas de administración y la asunción de responsabilidades. En este sentido, se mejorará la capacidad de planificación, los flujos de información y las bases de datos para facilitar que los legisladores y responsables políticos puedan controlar y administrar mejor estos servicios en el estado de Uttar Pradesh.

El segundo componente del proyecto ayudará a que el gobierno de dicho estado mejore la capacidad del Departamento de Salud de cumplir con su papel de garante de calidad y para que interactúe de forma más efectiva con el sector privado.

## **• SERVICIOS FINANCIEROS**

### ***India se convierte en un destino de financiación prioritario para el Exim Bank estadounidense***

Según el presidente del Export-Import Bank de Estados Unidos, Fred Hochberg, India se convertirá en el principal receptor de la financiación de esta entidad si los negocios entre ambos países continúan al ritmo actual.

La exposición del banco a India fue de 7.000 millones de dólares en 2011. Por su parte, el número de autorizaciones a India en 2011 fue de 2.900 millones de dólares.

### ***Moody's da un respiro a los bancos indios***

La agencia de calificación ha elevado la nota a corto plazo de los depósitos en moneda extranjera desde NP (*non-prime*) hasta P-3 (*prime*), que significa que los bancos indios tienen una capacidad aceptable de rembolsar los depósitos a corto plazo.

El pasado 20 de diciembre, Moody's había elevado la calificación de la deuda pública india tanto a corto como a largo plazo desde grado especulativo (o bono basura) hasta grado de inversión. La agencia otorgó una calificación única a la deuda pública india de Baa3 (moderado riesgo de crédito), sin discriminar entre moneda local, y moneda extranjera.

### ***New York Life Insurance planea salir del mercado de los seguros en India***

New York Life Insurance Company planea vender su participación cercana al 26% en Max New York Life Insurance, en una transacción en la que va a entregar la tercera parte del producto de la venta a su socio de *joint venture*, Max India.

New York Life, la aseguradora estadounidense, está en conversaciones con algunas empresas europeas y japonesas, ya que está buscando salir de India como parte de su estrategia de retirarse de Asia y concentrarse en su mercado de origen en América del Norte. Max New York Life, la mayor aseguradora privada no bancaria del país, se incorporó a India en el año 2000 y fue una de las primeras empresas mixtas que contaron con un socio extranjero en India.

## **• TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN**

### ***Se prevé la subasta del espectro 4G para finales de año***

India confía en celebrar la subasta del espectro de móviles de cuarta generación (4G) a finales de este año, además de finalizar los planes para vender los espectros de ondas de radio para servicios 2G, según informó el ministro de Telecomunicaciones Kapil Sibal.

Sibal también informó que el gobierno dispondrá de ondas de radio suficientes para todos los operadores después de que se liberen las de los servicios de defensa que se unirán a la cancelación de las 122 licencias de 2G por el Tribunal Supremo el pasado enero. Añadió, sin embargo, que el gobierno no quiere poner todo el espectro en disposición para la subasta de una sola vez, aunque la decisión final sobre el asunto dependerá en gran medida de las recomendaciones de la Autoridad Reguladora de Telecomunicaciones de la India (TRAI).

### ***Tata competirá con Vodafone por el principal operador mayorista británico de telecomunicaciones***

La compañía india de telecomunicaciones Tata Communications, filial del gigante Tata, ha confirmado que estudia una oferta en metálico para comprar a la británica Cable & Wireless Worldwide (CWW), por la que también ha mostrado interés la operadora de telefonía móvil Vodafone. La empresa que salga airoso de esta puja controlará la principal red mayorista de telecomunicaciones británica.

En caso de que la elegida sea Tata, que ya suscitó algunos recelos en Reino Unido al hacerse con Jaguar y Land Rover, la compañía india ampliará su influencia en el archipiélago.

Según la normativa sobre fusiones y adquisiciones, la operadora india tiene ahora de plazo hasta el 29 de marzo para anunciar una oferta en firme o su renuncia a presentar una propuesta de adquisición sobre CWW.

***El Ministro de Comercio advierte que el trato especial a los fabricantes locales de equipos de telecomunicaciones podría ir en contra de las normas de la OMC***

El Ministerio de Comercio ha advertido de que alguno de los planes del gobierno indio en materia de política industrial podría violar acuerdos multilaterales y compromisos internacionales contraídos por India. En concreto, la propuesta de dar acceso preferencial -además de otorgar rebajas fiscales-, a los equipos de telecomunicaciones fabricados en la propia India. También obliga a que las empresas de telefonía móvil compren una gran parte del hardware de las redes a empresas nacionales.

En concreto estos planes para dar acceso preferencial a los mercados a productos fabricados en India estarían en contra de las disposiciones del Acuerdo sobre medidas en materia de inversiones relacionadas con el comercio (TRIMs en sus siglas en inglés), en el marco de la Organización Mundial de Comercio (OMC).

***La Comisión india de Telecomunicaciones da luz verde al protocolo VoIP***

La Comisión ha aprobado el protocolo VoIP, que hace posible que la señal de voz viaje a través de Internet empleando un protocolo IP, bajo la Política Nacional de Telecomunicaciones de 2012 (NTP en sus siglas en inglés), con el objetivo de hacer los servicios de telecomunicaciones más asequibles. La medida, que entrará en vigor el próximo mes, beneficiará a compañías como Reliance Industries Ltd. que tiene planes, licencias y espectro para ofrecer servicios inalámbricos de banda ancha móvil.

En la actualidad, las leyes indias sólo permiten las llamadas VoIP a un número de teléfono del propio país bajo estrictas condiciones.

**• TEXTIL**

***La prohibición de exportar algodón se mantiene, con la excepción de los contratos ya firmados***

El Gobierno indio se ha negado a levantar la prohibición de las exportaciones de algodón, al mismo tiempo que permite que los operadores cumplan con sus contratos pendientes, de cerca de dos millones de balas.

"Hasta nueva orden no habrá nuevos registros de exportación", informó el pasado lunes 9 de abril el ministro de Comercio y Textiles, Anand Sharma, después de una reunión del grupo de ministros sobre el algodón encabezado por el responsable de Finanzas, Pranab Mukherjee.

El Ministerio de Comercio había suspendido las exportaciones el 5 de marzo ante el temor de un déficit en el suministro de algodón nacional, pero levantó parcialmente la prohibición el 12 de marzo después de la fuerte objeción de ministro de Agricultura, Sharad Pawar, y los estados de Gujarat y Maharashtra.

**• TURISMO*****India se plantea un cambio en su estrategia de marketing en el extranjero para atraer más turistas***

El Gobierno indio quiere cambiar aspectos de su estrategia de marketing en el extranjero y entre las medidas propuestas se incluiría por primera vez buscar la ayuda de empresas privadas para conseguir atraer más turistas extranjeros a India. Esta iniciativa fue una sugerencia del Ministerio de Finanzas.

Según el informe del grupo de trabajo del sector turismo, encargado de elaborar las directrices del sector para el 12º Plan Quinquenal, algunas oficinas de turismo de India en el extranjero podrían ser ampliadas o trasladadas. Además, el ministerio está también considerando un plan para nombrar a representantes de marketing y expandir su presencia en el extranjero. La designación de estos representantes del mercado, en lugar de la apertura de oficinas, podría reducir costes, ayudar a superar barreras lingüísticas y culturales y potenciar la presencia de la India a nivel mundial.

El ministerio envió el pasado enero expresiones de interés a diversas empresas de publicidad y relaciones públicas para la comercialización y promoción del turismo de India en 16 mercados potenciales y emergentes, incluyendo países como España, Rusia, Ucrania, Kazajstán, Tailandia, Malasia y Corea del Sur.

***India pisa fuerte en el mercado asiático del turismo y llega como destino a España***

India se ha presentado en Fitur con la idea de convertirse en una “superpotencia” turística, según explicó Sunil Lal, embajador de India en España, en un encuentro con los medios españoles. Lal ha revelado que la “India puede exportar cultura, diversidad y espiritualidad” al resto del mundo. Por su lado, Shri Anand Kumar, secretario del Ministerio de Turismo indio, aclaró que los objetivos del país en Fitur son ampliar las relaciones con agentes de viajes y tour-operadores que puedan prescribir y vender el destino.

Uno de los problemas fundamentales para India destino es la conectividad con otros países. De momento no existe un vuelo directo España-India, aunque las autoridades de ambos países están trabajando en ello. El país también ha agilizado y simplificado la concesión de visados, otro de los escollos principales.

La India se ha fijado como principales objetivos para los próximos años desarrollar sus infraestructuras, realizar un marketing agresivo, promocionar destinos menos conocidos dentro del país y mejorar la conectividad.

En 2011, el número de viajeros que llegó a India aumentó un 8,9% (6,29 millones de turistas), mientras que los ingresos por turismo fueron de 16.564 millones de dólares, un 16,7% más.

***La cadena hotelera estadounidense Chatwal planea abrir 52 hoteles en India en los próximos cinco años***

La cadena hotelera Chatwal Hotels & Resorts está planeando abrir 52 nuevos hoteles en India con una inversión aproximada de 300 millones de euros. La compañía se ha asociado con el gigante de la industria hotelera Wyndham Hotels para la expansión de sus hoteles bajo las cabeceras "Dream" y "Night".

La compañía norteamericana opera actualmente un hotel bajo la marca Dream en Kochi y planea expandir sus dos marcas en Delhi, Jaipur, Goa, Pune, Kolkata, Bangalore, Hyderabad, Ahmedabad, Chennai y Raipur.

Bajo la gama Dream, la compañía ofrece hoteles de lujo con tarifas que varían entre los 300 dólares y los 5.000 por noche. Por su parte, la marca Night, estaría dirigida a un segmento de precios algo más asequibles, entre 200 y 300 dólares, siempre dentro del sector de lujo.

***El gasto medio por turista aumenta entre los viajeros indios***

Un reflejo del cambio económico que se está produciendo en la actualidad es el incremento del gasto medio de turistas indios. En países como Australia y Sudáfrica los turistas provenientes de India ya gastan más que turistas estadounidenses y británicos según las estadísticas de 2010 de la Organización Mundial de Turismo de Naciones Unidas. El gasto medio por turista incluye todos los gastos del viaje como el vuelo, hotel comida, compras, etc.

Según datos de la Oficina de Turismo de Australia, el turista indio gastó de media unos 520 euros en sus vacaciones en Australia durante el pasado año, 150 euros más que un turista británico o americano. Sin embargo los franceses e italianos gastan más que los indios, con un gasto medio en turismo que asciende a 540 euros aproximadamente.

ICEX